

ASOCOLDRO

INFORMATIVO DE LA ASOCIACIÓN COLOMBIANA DE DROGUISTAS DETALLISTAS

 www.asocoldro.com  www.facebook.com/asocoldro1  @ASOCOLDRO  @asocoldro

ISSN: 0121-9073 -LA REVISTA DEL DROGUISTA - Edición No.176 -2020

XXXVII

Asamblea General de Droguistas Detallistas

NO PRESENCIAL 2020



DECRETOS PRESIDENCIALES
Durante la Declaración de
Emergencia Sanitaria

CÓMO FINALIZAR UN CONTRATO
con justa causa

¿CÓMO VA LA REACTIVACIÓN DEL
sector hotelero en Colombia?

*Tu
droguería
ya debería
estar a la
vanguardia*



www.sepre.net 



@arias_studio







Seguridad y prevención

La evolución de la administración digital

www.sepre.net 

Optimizamos la administración de forma
virtual con eficiencia a precios asequibles

-  Soporte técnico virtual
-  Parametrización de inventario
-  Venta de equipos y accesorios
-  Administración virtual

  311 785 7208 /  036 732 3892 / sepreseguridadyprevencion@gmail.com

CONTENIDO



6. BALANCE POSITIVO DURANTE JORNADA PREVIA A LA XXXVII ASAMBLEA GENERAL DE DROGUISTAS DETALLISTAS



8. CON GRAN ÉXITO CULMINÓ LA XXXVII ASAMBLEA GENERAL NO PRESENCIAL DE DROGUISTAS DETALLISTAS 2020

- 9 • INVITADOS ESPECIALES XXXVII ASAMBLEA GENERAL DE DROGUISTAS DETALLISTAS 2020
- 12 • CONFERENCIA EL PODER DE LAS DECISIONES POR ALBERTO LINERO Y ALIADOS ESTRATÉGICOS
- 14 • GANADORES OBSEQUIOS XXXVII ASAMBLEA GENERAL DE DROGUISTAS DETALLISTAS 2020
- 16 • DANE REPORTA QUE 3,8 MILLONES DE PERSONAS PERDIERON SU EMPLEO DURANTE LA CUARENTENA
- 18 • MATRIZ DE DECRETOS PRESIDENCIALES EXPEDIDOS DURANTE LA EMERGENCIA SANITARIA
- 22 • OBJETIVOS ESTRATÉGICOS BAJO EL ESQUEMA DE HORIZONTE AMPLIADO DE LA ASOCIACIÓN COLOMBIANA DE DROGUISTAS DETALLISTAS DE 2021 A 2026
- 26 • LA VACUNA CONTRA EL CORONAVIRUS:
¿CUÁNDO TENDREMOS UNA? ¿CUÁL HA SIDO EL RESULTADO DE LOS ENSAYOS?, ¿SERÁ EFECTIVA?.
- 30 • ¿CÓMO FINALIZAR UN CONTRATO DE TRABAJO CON JUSTA CAUSA?
- 32 • ¿CÓMO VA LA REACTIVACIÓN DEL SECTOR HOTELERO EN COLOMBIA?
- 36 • ENCUENTROS REGIONALES
- 40 • FECHAS DE SALUD DE DICIEMBRE
- 42 • CAPACITACIONES
- 44 • ALERTAS SANITARIAS
- 48 • CLIENTES SABELOTODO, ¿QUÉ HACER CON ELLOS?
- 50 • EN COLOMBIA NO SE ACOSTUMBRA A COMPRAR EN LÍNEA

La revista del droguista
Edición No. 176 - 2020

DIRECTORA EJECUTIVA NACIONAL

Alba Rocío Rueda Gómez

COMITÉ EDITORIAL

Víctor Manuel Gíl Bustos - Coordinador

Yovany González Arango

Stella Ordóñez de Silva

Andrés Camilo Sierra

Carolina Barragán Espinosa

Diana Catalina Osorio

Cristina Isabel Peña León

JUNTA DIRECTIVA NACIONAL

PRESIDENTE

Luis Carlos Garzón (Nariño)

VICEPRESIDENTE

Alfonso Cuitiva Simbaqueva (Bogotá)

SECRETARIO

Víctor Manuel Gil Bustos (Bogotá)

MIEMBROS JUNTA DIRECTIVA

Alejandro Garzón Moreno (Cundinamarca)

Germán Escobar Loaiza (Valle)

Carlos Alberto Molina Betancur (Bogotá)

Luis Anderson Franco Pérez (Atlántico)

Adriana Elizabeth Pérez Medina (Bogotá)

Nilson Uriel Villalba Pérez (Norte de Santander)

Martín de Jesús Ruíz Avendaño (Atlántico)

Yovany González Arango (Meta)

DISEÑO Y DIAGRAMACIÓN

Carolina Barragán Espinosa

SEDE ADMINISTRATIVA

Transversal 27 A # 53B-13- Bogotá

PBX: 57(1) 3126542

www.asocoldro.com

contactenos@asocoldro.com

ISSN: 0121-9073

IMPRESIÓN:

PANAMERICANA
formas e IMPRESOS S.A.



/Asocoldro1



@Asocoldro



@asocoldro



Asocoldro

DE LA DIRECTORA....



*Hago un llamado a todas las mujeres
droguistas para que sigamos trabajando
articuladamente en pro de nuestro
gremio pero también de la comunidad.*

El compromiso debe ser de todas y todo el tiempo. Un compromiso sentido que no sólo se alimenta de palabras, sino de hechos y concreciones innegables que permitan entender claramente la importancia de nosotras las mujeres en la sociedad y en el gremio.

A diferencia de otras generaciones, ser mujer hoy representa esa figura de hija, esposa y madre, pero también de emprendimiento, lucha y esfuerzo, puesto que la mujer moderna tiene varios roles que cumplir en la sociedad actual.

Basta con darle una mirada a la historia, para observar que a través del tiempo las mujeres han luchado en todo el mundo por tener la misma capacidad y derechos que los hombres y alcanzar una equidad de género, concepto que según la OEA surgió a mediados de los años setenta como respuesta a las evidencias, asimetrías y desigualdades existentes entre hombres y mujeres en función de su sexo.

Este hecho expuso por primera vez en todo el mundo, las condiciones de discriminación, opresión, subordinación, rechazo y maltrato a que eran sometidas miles de mujeres; además de poner en evidencia la necesidad y la exigencia moral y económica de incluirlas democráticamente en cada país.

Fue así cómo luego de arduas luchas por hacer prevalecer ese importante rol de mujer, la equidad de género se afianzó dentro de la sociedad actual y logró generar conciencia y transformar la posición de desigualdad y subordinación, a las cuales las mujeres han estado sometidas a través de su existencia en relación a los hombres en el ámbito familiar, social, laboral y cultural.

Una muestra de ello, son nuestras mujeres droguistas quienes orgullosamente y a lo largo de nuestros 37 años de existencia, (26 de agosto de 1983), han alcanzado una participación importante en nuestro gremio con 2251 asociadas en la actualidad, y han sobresalido por ser personas comprometidas con su profesión y con la salud de la población colombiana, trabajo que ejercen con altruismo, ética, amor y dedicación, los cuales han sido pilares fundamentales para lograr permanecer activas frente a una labor que cada día es más exigente.

Así mismo, se han transformado en esa mano amiga dentro de sus comunidades impulsando programas de responsabilidad social, iniciativa que las convierte en un referente para la mujer colombiana.

Sin embargo, esa linda labor y ese maravilloso don que la vida les dio de ser mujer no termina ahí, también se han convertido en un símbolo de participación, preparación, formación y organización dentro del gremio, lo cual representa ese esfuerzo, esa lucha y dedicación que caracteriza a nuestra mujer droguista, permitiéndole enfrentar de la mejor manera pandemias no solo como la del Covid-19 sino también pandemias de mal trato, de indiferencia y de rechazo, obstáculos que han logrado vencer con dignidad, capacidad, firmeza y decisión para lograr sus sueños e ideales.

Es por eso, que quiero aprovechar este espacio para exaltar el rol pero también el valor de la mujer en la sociedad y la importancia que tiene en la economía del país. Así mismo, destacar su trayectoria, profesionalismo y esfuerzo en el sector, al igual que su contribución al bienestar y la salud de los colombianos.

Para ello, hemos creado y promovido desde el año 2016 el Concurso de la Mujer Droguista Asocoldrista con el objetivo de reconocer públicamente el trabajo, dedicación e impulso de nuestras asociadas, y lo que hemos visto son mujeres valiosas, comprometidas con programas sociales muy importantes, significativos para la comunidad en la cual brindan sus servicio de droguería.

Por otro lado, quiero agradecerle a cada una de ustedes su participación en el Concurso Mujer Droguista Asocoldrista Colombiana 2020-2022, en el marco de la XXXVII Asamblea General de Droguistas Detallistas, lo cual refleja el compromiso y el amor que tienen por el gremio, valores que sin duda alguna redundaran en el fortalecimiento y engrandecimiento de la labor del droguista detallista colombiano.

Hago un llamado a todas las mujeres droguistas para que sigamos trabajando articuladamente en pro de nuestro gremio pero también de la comunidad. El compromiso debe ser de todas y todo el tiempo. Un compromiso sentido que no sólo se alimenta de palabras, sino de hechos y concreciones innegables que permitan entender claramente la importancia de nosotras las mujeres en la sociedad y en el gremio.

A todas las mujeres Asocoldristas que dedican unos minutos a leer este editorial gracias por hacer de esta su Asociación un lugar más completo, sensato y real. Reciban nuestro más sincero reconocimiento y una invitación abierta a expresarse y sugerir iniciativas y proyectos durante lo que resta del año.

Alba Rocío Rueda Gómez
Directora Ejecutiva – Asocoldro.

BALANCE POSITIVO DURANTE JORNADA PREVIA A LA XXXVII ASAMBLEA GENERAL DE DROGUISTAS DETALLISTAS

El evento que se realizó bajo la modalidad virtual contó con la participación de los representantes de los 24 comités coordinadores regionales y tuvo como tema principal la socialización del plan estratégico organizacional a 2026 de la Asociación.

Además, la jornada que se celebró el pasado 24 de septiembre, a través de la plataforma Zoom, sirvió para abrir un espacio de debate para canalizar las inquietudes y necesidades gremiales que se les presentan a nuestros asociados en todo el territorio nacional, así como para presentar la reglamentación estatutaria.

Por otro lado, durante el desarrollo del evento se llevó a cabo la conferencia "Liderazgo y Juntas Directivas", dictada por el señor Diego Parra Herrera, quien hizo énfasis en que contar con una Junta Directiva formal ya no es un bien de lujo sino una necesidad, la cual puede orientar a las empresas dentro de un entorno muy competitivo, donde se empiezan a oír pisadas cada vez más fuertes del tal llamado "Gobierno Corporativo".

Así mismo, el conferencista a través de su exposición resaltó entre los asistentes la importancia que acarrea la presencia de este órgano en la organización; el cual de ninguna manera les quita poder a

sus propietarios, sino por el contrario, les ayuda a fortalecer el que ya tienen mediante el trazado de políticas y directrices que siempre se establecerán en beneficio de la entidad.

Posteriormente se dio paso al conversatorio, espacio en el cual los presidentes de los comités regionales expusieron de primera mano la problemática de cada una de sus regiones ante la Junta Directiva y la Dirección Ejecutiva Nacional de Asocoldro.

Finalmente, entre los principales retos que dejó la jornada previa a la XXXVII Asamblea General, se destaca: concretar acciones pertinentes que contribuyan a mitigar el impacto del comercio ilegal de medicamentos, contribuyendo de esta manera al posicionamiento y desarrollo del droguista detallista colombiano, con el liderazgo de los empresarios, el acompañamiento de las autoridades y la participación de los asociados, con el fin de alcanzar un mayor crecimiento para beneficio de todo el gremio.



AMIGO DROGUISTA

¿Sabías que los probióticos ayudan a normalizar las funciones digestivas de un niño?

NESTOGENO® 3 con probióticos
le caen bien a la barriguita*
de los niños.



Creciendo feliz ☺

*Este alimento alimenticio y su consumo regular de acuerdo con las recomendaciones
propias, puede ayudar a normalizar las funciones digestivas y regular la barriguita.

Alimento lácteo a partir de 24 meses.

Con gran éxito culminó la

XXXVII ASAMBLEA GENERAL No Presencial de Droguistas Detallistas 2020

Con la tecnología como protagonista, el respeto, el liderazgo y la unión primaron como valores en este encuentro que por primera vez en su historia se realizó bajo la modalidad virtual.



Con balance positivo se llevó a cabo el pasado 25 de septiembre a través de la plataforma Zoom, la XXXVII Asamblea General No Presencial de Droguistas Detallistas. Al evento asistieron 700 asociados de diferentes regiones de país, quienes tuvieron la oportunidad de conocer el informe de gestión gremial, los estados financieros del ejercicio 2019, así como los avances de la implementación del Gobierno Corporativo de Asocoldro. Además, participaron en la elección del Revisor Fiscal para el periodo estatutario de dos años.

El evento inició con la conferencia “El Poder de las Decisiones”, a cargo del señor Alberto Linero, quien le recordó a los asistentes la importancia de creer en sí mismos en el ámbito personal y profesional, seguida de la instalación de la mesa principal, con-



formada por diferentes personalidades de los sectores públicos y privados de la capital colombiana y del país.

Posteriormente, el señor Luis Carlos Garzón, presidente de la Junta Directiva de ASOCOLDRO, mediante sus palabras de instalación, se dirigió a los asistentes expresándoles su gratitud por la participación de todos los presentes y su muestra de apoyo y compromiso con el gremio y con la Asociación.

Por otro lado, la doctora Alba Rocío Rueda Gómez, Directora Ejecutiva Nacional de Asocoldro, presentó el informe gremial general, en el cual evidenció los diferentes resultados alcanzados durante el período 2019 en los principales ejes temáticos; así mismo entregó un balance sobre la gestión que se adelantó ante los órganos públicos de control como el Ministerio de Salud, el Invima, las Secretarías de Salud Departamentales, Municipales y Distritales,

la Policía Nacional y la Policía Fiscal y Aduanera (POLFA), así como ante entidades como la Alcaldía Mayor de Bogotá.

Al finalizar la tarde, se realizó la elección de la nueva Mujer Droguista Asocoldrista Colombiana 2020-2022.

Así mismo, Asocoldro hizo entrega de un merecido reconocimiento al señor Gerardo Solarte, asociado del departamento de Nariño, quien cumplió 50 años de trayectoria como droguista detallista.

Durante el acto de clausura, los asistentes disfrutaron de las muestras artísticas de los asociados, a través del concurso el Droguista Artista, en el cual el señor Marshio Vergara de Sincelejo, ocupó el primer lugar, el señor Humberney Cruz Acosta del Tolima, el segundo lugar y el señor José Ruiz Mojica del departamento del Cesar ocupó el tercer puesto.

INVITADOS ESPECIALES

XXXVII ASAMBLEA GENERAL

La junta directiva y la Dirección Ejecutiva Nacional de Asocoldro continúan fortaleciendo alianzas estratégicas con diferentes personalidades y entidades gubernamentales quienes contribuyen al progreso y desarrollo de nuestro gremio. Conozca a los invitados especiales que conformaron la mesa principal.



Doctor Horacio José Serpa
Senador de la República



Doctor Nelson Cubides Salazar
Concejal de Bogotá



Doctor Julio César Aldana Bula
Director General del Invima



Brigadier General, Gustavo Franco Gómez
Director Policía Fiscal y Aduanera POLFA



Brigadier General Fernando Murillo
Director del Gaula



Alejandro Gómez López
Secretario de Salud de Bogotá



Doctor Gerardo Medina Rojas
**Subdirector Centro de Formación
de Talento Humano en Salud del
SENA**

TENA®

Conozca las diferencias
entre los pañales TENA Slip
para que asesore bien
a sus clientes.

**Hay uno para
cada necesidad.**



**TENA Basic mejoró,
ahora es TENA Slip Clásico.**

- Ahora con Cintas más anchas y largas para un mejor ajuste.
- Tecnología 3X: seguridad, suavidad y sequedad.

**NUEVA
IMAGEN**



Tecnología
PROskin

**TENA Slip ahora es TENA Slip Ultra,
el pañal más completo* que cuenta
con Tecnología ProSkin que protege la piel.**

- Mayor rapidez y capacidad de absorción.
- Piel libre de humedad.
- Superficie más seca.
- Piel más sana.

*De los pañales TENA

Muestra gratis www.TENA.com.co

Disfruta de nuestro programa TENA Beneficios.



Conferencia

EL PODER DE LAS DECISIONES

Alberto Linero

Por: Andrés Camilo Sierra
Coordinador de comunicaciones

Cuando se habla de “toma de decisiones” muchas veces las personas se imaginan que es una situación compleja y difícil de realizar, y más cuando en estas se involucran personas con las que afectivamente se tiene un fuerte vínculo.

Sin embargo, Alberto Linero, invitado central en la XXXVII Asamblea General No Presencial de Droguistas Detallistas, le recordó a los asistentes a través de esta conferencia que las personas se hacen maestros en la toma de decisiones con las pequeñas elecciones diarias, que van fortaleciendo la confianza en sí mismos.

De igual manera, y como reflexión el señor Linero afirmó que cuando las personas no toman decisiones “la vida decide por nosotros” y es allí cuando se frustran los sueños y se

empieza a culpar a la suerte y al destino, de las consecuencias de no decidir.

Alberto Linero ha sido siempre una persona atenta a lo que acontece a su alrededor, que prefiere estar en movimiento, creando nuevas ideas para poder compartir con los otros algo distinto. Desde muy joven descubrió que una de sus pasiones adicionalmente a su labor religiosa era la comunicación y la educación.

Es un convencido de aportar experiencias basadas en su conocimiento y aprendizaje las cuales son esenciales para la vida con propuestas que van más allá de solo impartir conocimientos, sino que el interés principal es entrenar a las personas para vivir en el mundo de hoy.



GRACIAS ALIADOS ESTRATÉGICOS

A ellos agradecemos su participación, apoyo y compromiso con nuestra Asociación

Patrocinador del conferencista



Vitalis

Expertos en *Inyectables*



IDL

Fabricación de Mobiliario



DISEÑAMOS TU DROGUERÍA SEGÚN TUS NECESIDADES Y PRESUPUESTO

¡SOMOS FABRICANTES!



MUEBLES A LA MEDIDA



\$ 1.700.000



\$ 2.650.000

* MUEBLES METÁLICOS CON PINTURA ELECTROLÍTICA


**Cobertura a
Nivel Nacional**

CEL: 317 403 99 30 - PBX: 456 68 47

Email: Idl.espacios@gmail.com
www.facebook.com/IdLmobiliario
www.idlmobiliario.com
Bogotá, Colombia



GANADORES OBSEQUIOS XXXVII ASAMBLEA GENERAL DE DROGUISTAS DETALLISTAS 2020

CONCURSO DROGUISTA DE MAYOR EDAD

Victoriano Quiñones Duarte
Regional: Bogotá

CONCURSO DROGUISTA FIEL Y CUMPLIDO

Henry Hidalgo Regional: Bogotá

Marisol Vargas Triana
Regional: Bogotá

Adriana Milena Guzmán Córdoba
Regional: Nariño

CONCURSO 100 PRIMEROS ASOCIADOS EN REGISTRARSE

Iris Lorena Araujo Arzuaga
Regional: Antioquia

Yudis Marina García
Regional: Costa Atlántica

Humberney Cruz Acosta
Regional: Tolima

REGIONAL MÁS PARTICIPATIVA EN LA XXXVII ASAMBLEA GENERAL DE DROGUISTAS DETALLISTAS

Regional Sucre

CONCURSO DROGUISTA ARTISTA

Puesto No.1 - Marshio Vergara
Regional: Caribe

Puesto No. 2- Humberney Cruz Acosta
Regional: Tolima

Puesto No. 3- José Ruiz Mojica
Regional: Cesar

GANADORES COMBO ELECTRODOMÉSTICOS

Sayda Mayerly Casallas Guáqueta
Regional: Huila

Marina Álvaredo Acosta
Regional: Norte de Santander

Cielo Esperanza Barrios
Regional: Tolima



PUBLI-REPORTAJE

www.sepre.net



Tu droguería ya debería estar a la vanguardia

Optimizamos la administración de forma virtual con eficiencia a precios asequibles

- Soporte técnico virtual
- Parametrización de inventario
- Venta de equipos y accesorios
- Administración virtual

Todo lo que necesitas para el óptimo funcionamiento de tu droguería

Equipos de Cómputo
Licencias Windows y Office
Lectores de Barras
Ups - Estabilizador
Impresora Térmica
Cajón Monedero

Distribuidores autorizados:



Seguridad y prevención

La evolución de la administración digital

www.sepre.net



311 785 7208 / 036 732 3892 / sepreseguridadyprevencion@gmail.com

DANE REPORTA QUE 3,8 MILLONES DE PERSONAS PERDIERON SU EMPLEO DURANTE LA CUARENTENA

Entre los meses de marzo y agosto, cuando el país estuvo sujeto a las cuarentenas, un total de 3 millones 900 mil personas salieron de la ocupación, según el informe "perspectivas del mercado laboral" publicado por el DANE.

La entidad señaló que en agosto de 2020 la tasa de desempleo en el total nacional fue 16,8 % y en 13 ciudades y áreas metropolitanas fue 19,6 %.

En términos laborales, las mujeres fueron las más afectadas con una tasa de desempleo de 21,7 % mientras que en hombres esta cifra alcanzó 13,4 %, es decir, 8 puntos porcentuales más en mujeres que hombres. En Bogotá la tasa de desempleo en ese mes fue de 20,5 %.

También, el estudio reportó que por cada 3 hombres que salen de ocupación también quedan sin trabajo 5 mujeres. Los más afectados son la población entre 25 y 54 años. En agosto, 1,2 millones de mujeres ingresaron a los oficios del hogar frente a 328.000 hombres.

Así mismo, el Dane reportó que la mayor contratación se da en las siguientes ramas: comercio, actividades artísticas y alojamientos y servicios de comida.

A nivel regional, el desempleo se fijó en Bucaramanga en 20,8%, en Cali 20,4 %, en Medellín 19,1% y en Neiva 34 %, siendo la ciudad con mayor desempleo en el país. Así mismo, en Ibagué fue de 32,7 % y en Barranquilla 13,2 %, siendo la de menor.

Por otra parte, Cúcuta y Sincelejo fueron las ciudades con mayor informalidad; 68 % y 63 %, respectivamente.

El mismo estudio revela que mes tras mes a miles de trabajadores les suspendieron el contrato laboral por 30 días o más de la siguiente manera:

Suspensión de contratos:

Abril: 128.241
Mayo: 181.150
Junio: 123.059
Julio: 97.344
Agosto: 77.651

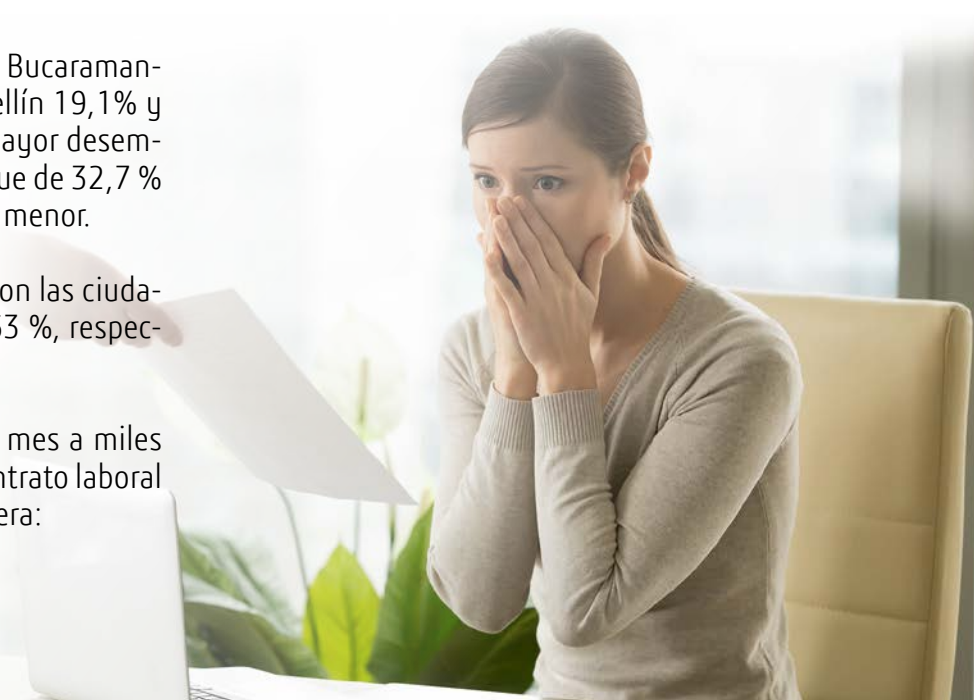
El DANE también reveló que durante las cuarentenas que estuvieron vigentes hasta agosto por el Coronavirus un alto porcentaje de las empresas redujo sus nóminas, debido a la crisis económica derivada de la pandemia.

Porcentaje de empresas que redujeron nómina:

Abril: 46,0 %
Mayo: 34,5 %
Junio: 35,9 %
Julio: 32,5 %
Agosto: 23,9 %

El desempleo entre marzo y agosto, es decir a la desocupación generada por la pandemia, le aumentaron al país la cifra de desempleados en 1,5 millones de personas, con una tasa de 18,4 %.

Fuente: DANE



VITRINAS MOSTRADOR



ESTANTES



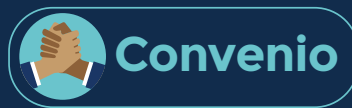
VITRINAS EXTERIORES



MATRIZ RESUMEN DE DECRETOS PRESIDENCIALES

Expedidos durante la Declaración de Emergencia Sanitaria

DECRETO	CATEGORÍA	APLICACIÓN	BENEFICIO
1297 29 de Septiembre de 2020	Ministerio del Interior	NACIONAL	Por el cual se prorroga la vigencia del Decreto 1168 de 25 de agosto de 2020 "Por el cual se imparten instrucciones en virtud de la emergencia sanitaria generada por la pandemia del Coronavirus COVID - 19, y el mantenimiento del orden público y se decreta el aislamiento selectivo con distanciamiento individual responsable".
410 11 de Septiembre de 2020	Gobernación de Cundinamarca	Departamento de Cundinamarca	Por medio del cual el Gobernador de Cundinamarca establece toque de queda para los menores de edad en el Departamento y restricción de parrilleros en motocicleta, desde el viernes 11 de Septiembre de 2020 a las 5:00 p.m. hasta el martes 15 de Septiembre a las 6:00 a.m. con el propósito de protegerlos y priorizar sus derechos.
207 21 de Septiembre de 2020	Alcaldía Mayor de Bogotá	Bogotá	Por medio del cual se imparten las instrucciones necesarias para preservar el orden público, dar continuidad a la reactivación económica y social de Bogotá D.C., y mitigar el impacto causado por la pandemia de Coronavirus SARS-Cov-2 (COVID-19) en el periodo transitorio de nueva realidad".
208 21 de Septiembre de 2020	Alcaldía Mayor de Bogotá	Bogotá	"Por medio del cual se establece una medida transitoria de restricción de circulación vehicular en la ciudad de Bogotá y se dictan otras disposiciones."



Presencia en 24 departamentos
a través de los Puntos Azules ubicados en las droguerías asociadas.



390 Puntos Azules en droguerías asociadas,
es decir, el 23% del total de contenedores a nivel nacional.



4 Puntos Azules
en el Archipiélago de San Andrés, Providencia y Santa Catalina.

Recolección

Por medio de los Puntos Azules ubicados en las droguerías asociadas, se ha recolectado una cantidad significativa de residuos posconsumo de medicamentos, los cuales se gestionaron de forma ambientalmente segura, sin perjuicio del medio ambiente y la salud pública.

2017	15,5 Toneladas
2018	19,3 Toneladas
2019	20,2 Toneladas



**Responsabilidad
y compromiso**

www.puntoazul.com.co



ACEITES CORPORALES

ALMOND

Aplicar un poco bajo los ojos antes de acostarse y dejarlo actuar durante toda la noche para tener una mirada más tranquila y disminuir las molestias oculares.

MANICUREA CAPILAR

Escurrirle al todo en el cuidado del cabello seco y dañado, causado por exposición a los rayos solares. Aplicar sobre el cabello antes de lavar y dejar actuar durante 15 minutos.

MOISTURANTE

Puede aplicarse en el cuerpo antes de la ducha, para dejar la piel igualmente suave sin necesidad de usar una crema hidratante.

OTRA MISMA

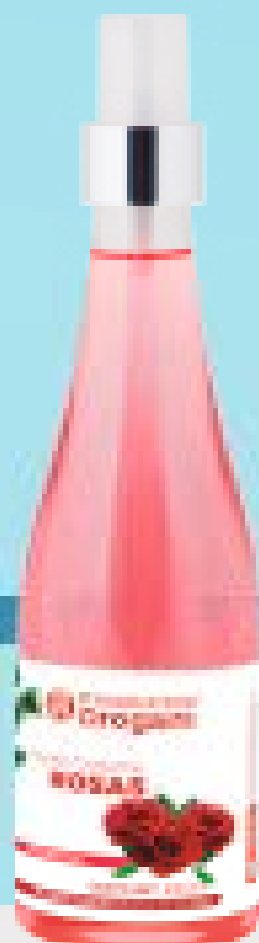
Escurrirle para mejorar la circulación y evitar las estrías en mujeres embarazadas.

LECHE

Ayuda a eliminar las impurezas y a recuperar el blanqueador natural de la piel.



200 ml



200 ml

PRECAUCIONES

- Mantener fuera del alcance de los niños.
- Únicamente para uso externo.

**Productos[®]
Drogam**

VASELINA

- Calma la irritación de la depilación
- Hidrata y suaviza la piel y labios
- Estimula el crecimiento de pestañas
- Ayuda a retirar la cutícula
- Exfoliante
- Ideal para masajes
- Desmaquillador

MANTECA DE CACAO

- Antioxidante
- Humectante
- Cicatrizante
- Anti-estrías

SABONES

- Cuidado y limpieza de la piel y rostro

Variedad para diferentes tipos de piel
Avena, Azufre, caléndula y Bicarbonato

DEL CALÉNDULA

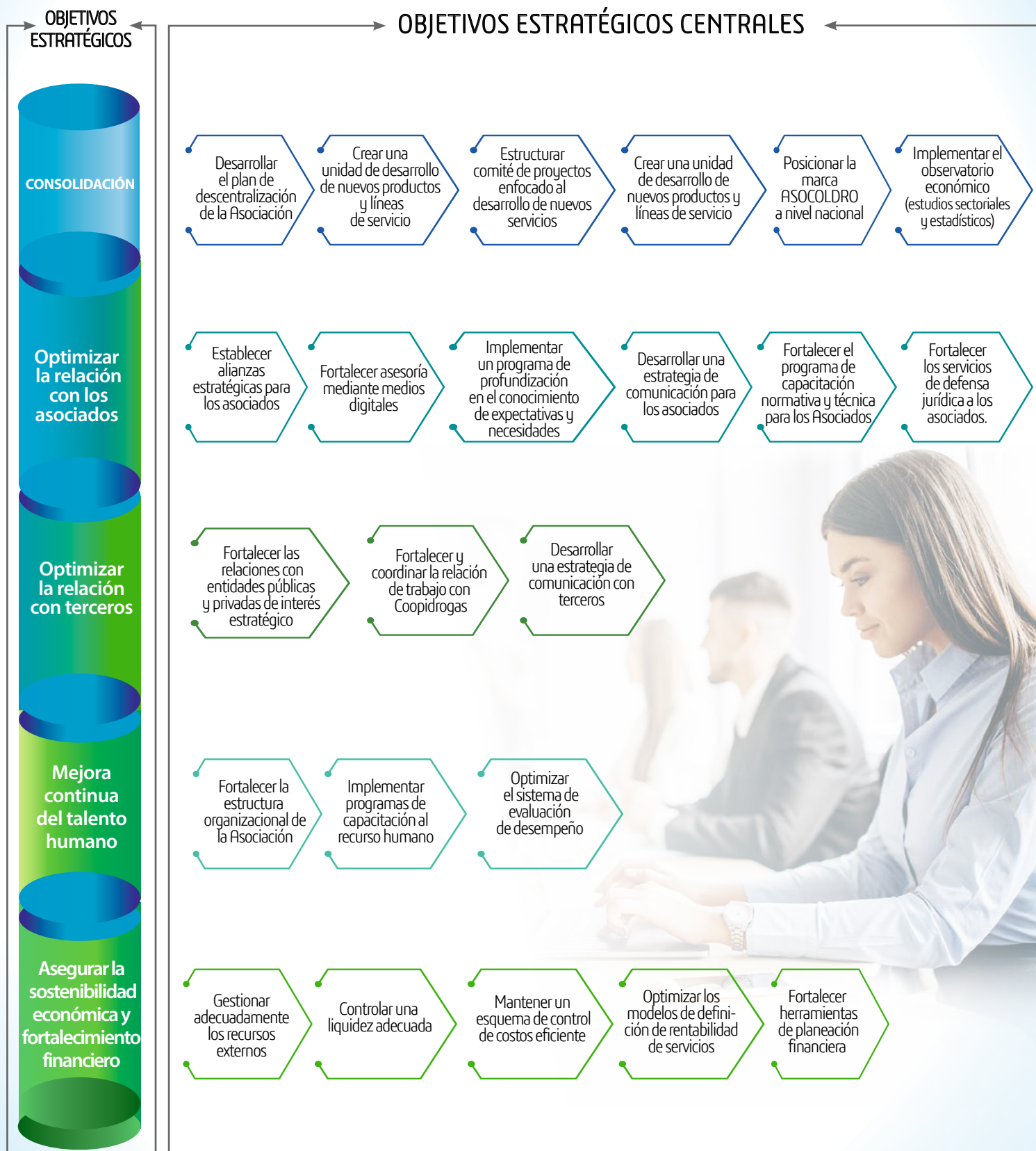
- Desinfiama y cicatriza
- Regenera la piel dañada
- Efectiva para tratamientos por queratosis
- Calma el ardor de la insolación

**Verde blan,
sentirte mejor**



OBJETIVOS ESTRATÉGICOS BAJO EL ESQUEMA DE HORIZONTE AMPLIADO DE LA ASOCIACIÓN COLOMBIANA DE DROGUISTAS DETALLISTAS DE 2021 A 2026

“Creación continua de valor”





Residuos de
Medicamentos



Nuestros Puntos Azules están operando al 100%

Todos los Puntos Azules se encuentran habilitados de acuerdo a las condiciones establecidas por las autoridades en las diferentes localidades o municipios.

Si tienes dudas comunícate con nosotros:

316 8300604

301 2003873

+57 8759177

tecnica@puntoazul.com.co

a.tecnico@puntoazul.com.co

www.puntoazul.com.co



**Responsabilidad
y compromiso
con la salud y el
medio ambiente**



Asociación
Colombiana de
Droguistas Detallistas
ASOCOLDRO



CORPORACIÓN
PUNTOAZUL

ATHOS[®]

· Tradición, calidad y bienestar · Desde 1956 ·



Hacemos parte de tu vida

 COSMÉTICOS



NUEVOS
PRODUCTOS

 DROGA BLANCA



laboratoriosathos

www.laboratoriosathos.com



Pbx(4) 361 66 88

ventas@laboratoriosathos.com

mercadeo@laboratoriosathos.com

Certificación

inVimö
Instituto Nacional de Vigilancia de Medicamentos y Alimentos.

La importancia del cuidado de tu piel

La piel es el órgano más extenso del cuerpo, la cuál nos protege de diferentes factores externos y en muchas ocasiones es la responsable de contar lo que nos ocurre en el cuerpo. Esto nos demuestra la importancia del cuidado de la piel, aspecto que muchas personas ignoran o tienen poca conciencia.

La piel es muy sensible y reacciona a agentes como climas extremos, uso de productos irritantes y poca hidratación. Es por esto que necesitamos cuidar, proteger y consentir la piel. Recuerda que la prevención es la mejor manera de lucir una piel sana y radiante durante mucho más tiempo, así que ¡Manos a la obra!

- Utiliza diariamente bloqueador, en especial cuando vas a realizar actividades al aire libre.
- Adopta el hábito de desmaquillar tu piel y limpiarla todos los días.
- Hidrata y nutre tu piel en las mañanas y en las noches con tónicos faciales como Agua de Rosas.
- El rostro es muy importante, pero no te olvides del resto del cuerpo. Hidrata la piel con productos como Aceites Corporales y Cremas.
- Los labios necesitan también humectación y protección, productos como la Manteca de Cacao son ideales para este fin.
- Para mejorar su textura y darle un aspecto más suave y luminoso, te conviene retirar las células muertas con exfoliantes una o dos veces por semana.
- Toma ocho vasos de agua al día, realiza actividad física, come de forma saludable y duerme bien.
- Visita al dermatólogo por lo menos 1 vez al año.

Recuerda que **ATHOS es tu mejor aliado en el cuidado de tu piel.**

Agua de Rosas
Aceites Corporales
Gel Exfoliante
Manteca de Cacao
Cremas Corporales
Hielo Mineral
Aceite Capilar BioElixir
Lanocrema Crema Protectora
Aceite Bronceador
Gel Antibacterial
Y mucho más...

Hacemos parte de tu vida

Certificación
inVimó
Instituto Nacional de Vigilancia de Medicamentos y Alimentos



COSMÉTICOS

DROGA BLANCA

ASEO & LIMPIEZA

www.laboratoriosathos.com

mercadeo@laboratoriosathos.com

PBX: (4) 361 66 88

ATHOS

· Tradición, calidad y bienestar · Desde 1956 ·

  **laboratoriosathos**

LA VACUNA CONTRA EL CORONAVIRUS:

¿CUÁNDO TENDREMOS UNA?

¿CUÁL HA SIDO EL RESULTADO DE LOS ENSAYOS?, ¿SERÁ EFECTIVA?

Aunque una vacuna no es algo que se obtenga en poco tiempo, la ciencia y la tecnología han permitido acelerar este proceso. Hoy ensayos clínicos confirman que la vacuna del nuevo coronavirus puede estar pronto, así lo ratifica el doctor John M. González, médico especialista en inmunología y catedrático de la Universidad de los Andes.

Por: Andrés Camilo Sierra
Coordinador de comunicaciones

¿Cuándo hay posibilidades de que se encuentre una vacuna efectiva para el coronavirus?



Doctor John M. González.
Médico especialista en Inmunología
y Catedrático de la Universidad
de los Andes.

Las vacunas están en proceso, en este momento hay más de 200 candidatos en las diferentes fases, pero en la fase más avanzada que es la fase III o de estudios de protección, que es en la que se vacunan miles de personas y se explora cómo se comporta la infección natural aprovechando que el virus está circulando, hay cerca de 6 vacunas fase III, y se

espera que los resultados que estas arrojen salgan a principios del año 2021.

Solo en ese momento podremos saber si son efectivas o no. Lamentablemente de estos candidatos a vacunas, dos de ellos han tenido que suspender parcialmente sus ensayos por presentar reacciones adversas graves, y se están evaluando, pero no significa que los estudios con estos candidatos se vayan a suspender del todo, al igual las otras continúan.

¿Cuántos proyectos de vacunas hay en este momento, y cuál o cuáles se puede decir que han demostrado mayor efectividad?

Hay muchas instituciones privadas, particulares y gobiernos trabajando en vacunas y como mencioné anteriormente hay un número bastante grande de candidatos, quienes están explorando todas las formas de vacunación posible. Hay desde el virus vivo atenuado, virus inactivado (muerto), vacunas que utilizan el ADN o ARN viral, vacunas que utilizan vectores virales a los cuales se les introduce el gen de la proteína que va a codificar el virus y claramente las vacunas recombinantes.

Casi todos ellos en general están utilizando el mismo blanco de vacuna que es la proteína S o la proteína de la espícula del virus, la cual está encargada de unirse al receptor humano ECA-2 o la enzima convertidora de angiotensina. Esta interacción ha sido el blanco fundamental y se espera que todas las candidatas a vacunas induzcan una respuesta inmune que consiste en anticuerpos contra la proteína S que bloquee la entrada del virus, por eso se llaman anticuerpos neutralizantes, y además genere una respuesta celular de linfocitos T específicos del virus.

En este momento ya se han conocido los estudios de fase I y fase II que son los estudios seguridad e inmunogenicidad y con las 6 candidatas líderes que hay hasta el momento, los estudios son muy similares, no hay reacciones adversas tan marcadas, excepto dos candidatos de vacuna que registraron

reacciones adversas graves y tuvieron que suspender temporalmente los ensayos.

¿En qué consiste el ensayo que se está haciendo en Colombia y cuánto tiempo tardará este en dar resultados?

En Colombia se está usando una vacuna de la compañía Johnson & Johnson, la cual se basa en un adenovirus humano atenuado que expresa la proteína S, sin embargo, esa ha sido una de las vacunas que esta semana cuyos ensayos fueron detenidos porque presentó un efecto adverso grave en una persona.

Este efecto adverso se está investigando, ya sea porque la persona tenía una enfermedad de base o fue por la misma vacuna que lo indujo, y de esta manera definir si se puede continuar los estudios.

Aquí en Colombia se tiene planeado en tres centros vacunar cerca de 60 mil personas, pero en este momento como hay una alerta, se encuentra detenida esta actividad.

¿Será una vacuna para varios años, para toda la vida, o será anual, como la gripe?

Es una muy buena pregunta, porque eso depende más del comportamiento del virus. Por ejemplo estamos esperando que ocurra ahora en los países donde hay estaciones, si realmente el virus va a cambiar su comportamiento con las estaciones, tal cual cómo funciona en el caso del virus de influenza estacional y la aplicación de la vacuna.

Por ejemplo en una estación en un año se transmiten una variación del virus como H1N1, H1N2 y H1N3, entonces se hace la vacuna para estas variantes del virus de influenza. En el caso del coronavirus que es el SARS-CoV-2, hasta ahora el virus se comporta como un solo serotipo, por lo tanto la vacuna podría ser de una sola aplicación, pero no sabemos cuál va a ser el comportamiento en el futuro.

Muchas veces han dicho que el virus ha cambiado y ahora es menos agresivo. ¿Cuál es su opinión al respecto?

No existe ninguna evidencia de que el virus se ha atenuado porque en este momento ha empezado

la segunda ola en otros países, el virus va buscando poblaciones que sean susceptibles y que no han sido inmunes para infectar y continuar su ciclo. También ha habido evidencia de algunas mutaciones que pueden hacer de este tipo de virus más agresivos, pero no hay evidencia de que el virus se esté atenuando.

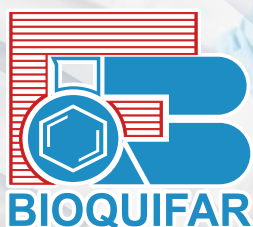
¿Cree que existen las reinfecciones o son un fallo en la precisión de los tests?

La reinfección existe claramente, y esta existe como otras enfermedades infecciosas. Ahora ¿cuál es el papel de la reinfección?. No se sabe, lo que sí sabemos es que hasta el día de hoy el número de casos de reinfección es muy bajo comparado con el número de contagios que hay en todo el mundo. Hasta el momento solo se ha documentado una muerte de una persona con una re-infección, y presentaba una deficiencia en la capacidad de producir anticuerpos.

¿Qué se ha aprendido del virus en estos 8 meses?

Mucho, yo creo que es la enfermedad en la que más rápido hemos avanzado en la historia de la humanidad. Tanto que en menos de un año estamos hablando del desarrollo de una vacuna, ya conocemos muchos de los mecanismos de la enfermedad, conocemos a qué se une en el receptor, tenemos miles y miles de secuencias en el genoma para estudiar comparativamente y además están desarrollando medicamentos y cientos de candidatos a vacuna, es algo maravilloso haberlo realizado en menos de un año.





LABORATORIOS NACIONALES TRABAJANDO POR LA SALUD DE COLOMBIA

Apoya la industria nacional y el trabajo local.



RESALTANDO LA VERDADERA BELLEZA

La mujer de hoy sobresale en ser su mejor versión, irradian energía, son seguras de sí mismas, los estereotipos impuestos han cambiado porque la mejor belleza se lleva por dentro.

Cosméticos Pasarella, una marca colombiana comprometida con el cuidado y la belleza de la piel de todas las mujeres, levanta su voz para resaltar la verdadera belleza natural en un amplio portafolio que incluye todos los productos necesarios para descubrir el potencial de belleza en cada mujer.

La combinación ideal de componentes naturales de origen vegetal y con tratamientos de los más altos estándares de calidad, que además de resaltar la belleza, cuidan y protegen la piel previniendo el envejecimiento prematuro.

*Cosméticos Pasarella invita a
descubrir el potencial que está dentro
de ti para que hagas de tu mundo
#tupropiapasarella*



www.cosmeticospasarella.com.co

@CosmeticosPasarella

316 4470715

@cosmeticos_pasarella

@pasarellacolombia

Cosméticos Pasarella

¿CÓMO FINALIZAR UN CONTRATO DE TRABAJO CON JUSTA CAUSA?

El proceso disciplinario: Formalidad legal que debe realizar el empleador para dar por terminado el contrato de trabajo con justa causa

Por: Eugenia Roldán
Abogada grupo ATA

La persona vinculada con contrato de trabajo, que durante la relación laboral haya incumplido con sus obligaciones, o tenido un comportamiento establecido como prohibido en la ley, el patrono deberá adelantar un procedimiento de carácter disciplinario para terminar el contrato de trabajo con justa causa. Lo anterior, por disposición del artículo 115 del Código Sustantivo del Trabajo.

La consecuencia jurídica de no adelantar el debido proceso a un trabajador que ha haya cometido una falta, es que el despido se considerará injusto y, por lo tanto, el empleador deberá pagar al trabajador una indemnización de acuerdo con la modalidad del contrato de trabajo que se haya suscrito.

El proceso disciplinario, el cual debe estar contemplado en el Reglamento Interno del Empleador, es una formalidad y un medio de defensa que representa para el trabajador el derecho a ser escuchado, en el evento de haber cometido una falta o incumplimiento a una de sus obligaciones o deberes.

Procedimiento disciplinario

El deber de todo empleador es establecer, en el Reglamento Interno del Trabajo, un mecanismo que garantice a sus trabajadores el derecho a la defensa y a ser escuchados antes de dar por terminado el contrato de trabajo. Tal procedimiento consta de los siguientes pasos:

1.Citación a diligencia de descargos: El empleador deberá comunicar por escrito al trabajador los motivos por los cuales se iniciará el proceso disciplinario. Esta comunicación será entregada una vez el empleado haya cometido la falta o se tenga conocimiento de esta.

2.Acta y diligencia de descargos: Es la oportunidad en la que el trabajador será escuchado. En ese momento el empleado podrá presentar sus razones por las cuales cometió la presunta falta y se dejará constancia de esa reunión.

3.Decisión: Una vez agotado el procedimiento anterior, si el empleador encuentra razones objetivas y el comportamiento del trabajador merece la terminación del contrato con justa causa, deberá comunicárselo por escrito, de forma inmediata o en el menor tiempo posible.

4. Los argumentos en los que se fundamente el despido deben tener concordancia con las causales descritas en el literal 4 del artículo 62 del Código Sustantivo del Trabajo, o las que estén señaladas en el Reglamento Interno.

Lo que dice la Jurisprudencia

Ahora, es importante resaltar lo dicho por la Sala de Casación Laboral de la Corte Suprema de Justicia, a través de sentencia SL 2351 del 8 de julio de 2020, mediante la cual realizó una serie de precisiones sobre el derecho a la defensa cuando el empleador alega una justa causa para terminar unilateralmente la relación laboral:

“En otros términos, el derecho del trabajador a ser oído consiste en que él pueda dar su propia versión de los hechos que van a ser invocados por el empleador como justa causa. La oportunidad para el trabajador de dar su versión de lo sucedido en su caso, como una garantía al «derecho de defensa» y con el fin de propiciar un diálogo entre empleador y trabajador previo a la decisión de despedir, se concreta dependiendo de las circunstancias fácticas que configuran la causal.

Conclusiones

En ese orden de ideas, el empleador que considere dar por terminado el contrato de trabajo de un empleado, deberá tomar en cuenta el procedimiento disciplinario antes descrito, de ese modo, evitará que sea condenado por la justicia ordinaria al pago de indemnizaciones costosas.

Para una emergencia real...

POSTINOR-1[®]

Levonorgestrel 1,5 mg



Indicado como anticonceptivo de emergencia dentro de las 72 horas siguientes a haber mantenido relaciones sexuales sin protección o fallo de un método anticonceptivo¹.



**Más de
400 MILLONES
de casos²**

**Productor
No.1 de píldora
de emergencia³**

en el mundo

Evita un embarazo no deseado en el 99% de las mujeres.⁴



REGISTRO SANITARIO No.: INVIMA 2017M-0006069-R1
ES UN MEDICAMENTO. NO EXCEDER SU CONSUMO. LEER INDICACIONES Y
CONTRAINDICACIONES. SI LOS SÍNTOMAS PERSISTEN, CONSULTAR AL MÉDICO.

Ref.: 1) Ficha técnica Postinor. 2) Base de datos IQVIA (IMS) Q3 1997 - Q2 2019. 3) Base de datos IQVIA (IMS) 2019 en volumen y valor. 4) 1% pregnancy rate, WHO meta-analysis, EMA Assessment report 24/07/2014

¿CÓMO VA LA REACTIVACIÓN DEL SECTOR HOTELERO EN COLOMBIA?

En entrevista con la revista de Asocoldro Gustavo Adolfo Toro, presidente ejecutivo de Cotelco, aseguró que están cumpliendo los protocolos de bioseguridad y esperan que los huéspedes hagan lo mismo para brindar un servicio seguro y lejos del Covid-19.

Por: Andrés Camilo Sierra
Coordinador de comunicaciones



Gustavo Adolfo Toro Velásquez
Presidente Ejecutivo Nacional de
la Asociación Hotelera y Turística
de Colombia - COTELCO.

¿Cuál ha sido el impacto de la pandemia en la industria hotelera y turística?

Ha sido un impacto enorme, nuestro sector prácticamente entró en cierre a partir de mediados de marzo cuando se decretó la emergencia sanitaria, y posteriormente con el aislamiento preventivo obli-

gatorio la hotelería decidió cerrar sus puertas, no tanto porque hubiera una disposición legal en ese sentido, sino porque no había clientes, la gente no podía desplazarse por las carreteras de Colombia.

Tanto así, que pasamos de una ocupación del 60 por ciento al terminar febrero a una ocupación del 2 por ciento al mes de abril, y así nos mantuvimos durante tres meses. Ahora con la reactivación estamos entre un 7 y 12 por ciento de ocupación.

¿Cuál ha sido el apoyo que ha recibido el sector hotelero y turístico por parte del Gobierno Nacional para mitigar el impacto que ha dejado la emergencia sanitaria?

Bueno hemos tenido varias ayudas, lo primero que hay que reconocer es que cuando el Gobierno tomó medidas sectoriales, las primeras fueron hacia el sector del turismo, entre ellas postergar el pago de algunos impuestos hasta final de año, aplazar la contribución parafiscal que hacemos a Fontur hasta mitad de año, se creó la línea de crédito en Bancoldex inicialmente para el sector turismo por 250.000 millones de pesos, y posteriormente se

fue complementando con otros alivios como por ejemplo no tener que devolverle el dinero a los huéspedes que cancelaran su reserva, sino que se les daba el plazo de un año para hacer uso de esta, esto con el fin de facilitar un poco el flujo de caja de los hoteles.

Así mismo, se determinó en nuestro sector que para el alojamiento de colombianos habría exclusión del IVA hasta final de año, y finalmente la suspensión de una sobretasa de energía que tenemos en el sector del 20 por ciento hasta diciembre.

¿En qué consiste el sello Cotelco juntos contra el Covid-19?

Es una iniciativa de Cotelco para lanzar un mensaje de tranquilidad a los usuarios, la verdad es que la gran dificultad que tiene ahora el sector en la reactivación es generar confianza a los huéspedes, la gente tiene un poco de temor de llegar a los destino y a los hoteles y el sello es una constancia de que estos establecimientos están cumpliendo de una manera muy estricta con todos los protocolos de bioseguridad. En esa medida se convierte en un mensaje de tranquilidad para los clientes.

Con la reactivación paulatina de los hoteles en el país, ¿cuál es el panorama actual de la industria?

Sigue siendo muy complejo, hoy tenemos una ocupación entre el 7 y el 12 por ciento y esperamos que hacia final de año lleguemos al 20 o 25 por ciento, obviamente está muy por debajo del 60 por ciento que traíamos en febrero. Además tenemos

un cuello de botella con el transporte aéreo, ya que los vuelos no se han reactivado en su totalidad, entonces destinos vacacionales o corporativos que antes tenían 10 o 15 vuelos ahora tienen 2 o 3. Esperamos que para diciembre esto cambie y tengamos un consumidor mucho más tranquilo y dispuesto a viajar por su puesto con todos los protocolos de bioseguridad.

¿Cuáles serán las tendencias del turismo en Colombia pospandemia?

Yo creo que el tema de naturaleza va a ser un tema muy importante, la gente valora mucho los espacios abiertos, la naturaleza y por su puesto la baja concentración de personas. por lo menos mientras logremos tener una vacuna, lo estamos viendo en el eje cafetero donde los hoteles de ciudad tienen menos demanda que las fincas y las villas, que son más apetecidas por esta época por los viajeros.

¿Cuál es el mayor reto para los hoteleros con esta reapertura?

Desde el punto de vista de llenar los hoteles, por supuesto es ganar la confianza de los turistas, lograr que la gente viaje tranquila, por eso nosotros creamos la campaña Te estamos esperando para transmitir un mensaje de tranquilidad a los turistas.

¿Cuáles son las proyecciones del sector para cerrar el año?

Estamos pensando que no vamos a superar el 25 por ciento de ocupación, es decir creemos que la gente va a salir, pero va a salir con algún temor. Por otro lado, vamos a ver cómo evolucionan las reservas.



Píldora de Emergencia

La píldora de emergencia previene un embarazo antes de que se establezca previniendo o retrasando la liberación de un óvulo desde el ovario (previniendo la ovulación) con la ayuda de una hormona llamada levonorgestrel, la misma hormona que se encuentra en muchos anticonceptivos regulares. No funciona si ya está embarazada y no dañará un embarazo ya establecido. Cuanto antes tome la píldora de emergencia, más efectivo será.

¿La píldora de emergencia no es una "píldora abortiva"?

No, definitivamente no lo es.

La "píldora anticonceptiva de emergencia" o "píldora del día siguiente", que contiene una hormona femenina común, el levonorgestrel, una progestina. Esta hormona previene el embarazo principalmente al retrasar o prevenir la ovulación (la liberación de un óvulo del ovario), lo que evita la fertilización. **LNG EC no tiene ningún efecto sobre la inhibición de la implantación y no interrumpe un embarazo (según cualquier definición del inicio del embarazo), lo que significa que no tiene un efecto abortivo y no dañará un embarazo establecido o al bebé.**

¿Puedo esperar 72 horas para tomar la píldora?

iDe ningún modo! **Cuanto antes, mejor:** Cuanto antes tome la píldora, mayor será la posibilidad de prevenir el embarazo. Algunas personas llaman píldoras anticonceptivas de emergencia "píldoras del día después". Bueno, no tienes que esperar hasta el día siguiente. Puede tomar la píldora de emergencia de inmediato o usarla hasta tres días después de una relación sexual sin protección o si cree que su método anticonceptivo ha fallado.

¿Cómo tomar la píldora de emergencia?

La píldora de emergencia es una solución de píldora única: solo 1 píldora, y puede evitar fácilmente el aborto. **Hay 1 pastilla en el paquete. Debe tomar la píldora dentro de las 72 horas de haber tenido**

relaciones sexuales sin protección. (Para la versión de 2 tabletas de píldora de emergencia: tome la segunda tableta exactamente después de 12 horas después de la primera.) ¡Tómela tan pronto como sea posible, cuanto antes, mejor! Cuanto antes lo tome, más probable es que funcione. Lo ideal es tratar de tomar la tableta dentro de las 24 horas posteriores a una relación sexual sin protección, ya que es cuando es más eficaz. La eficacia de las píldoras anticonceptivas de emergencia de levonorgestrel depende de cuántas horas hayan pasado desde que tuvo relaciones sexuales sin protección. Si le preocupa la posibilidad de un embarazo no planificado, es importante actuar ahora en lugar de esperar hasta más tarde.

¿Cuándo tomar y no tomar la píldora de emergencia?

La píldora de la mañana siguiente es actualmente la forma más segura de prevenir el embarazo después de la falla de la anticoncepción o las relaciones sexuales sin protección, con una baja incidencia de efectos secundarios. Es muy poco probable que tenga algún efecto secundario grave o prolongado después de tomar la píldora de emergencia. Por lo general, puede continuar con su día como de costumbre.

No tome píldora de emergencia:

- Si ya está embarazada, porque no funcionará, aunque no le hará daño a usted ni a su feto.
- Si es alérgico al levonorgestrel u otros ingredientes en la píldora de emergencia.

La píldora de emergencia no lo protegerá contra la infección por VIH (el virus del SIDA) u otras enfermedades de transmisión sexual (ETS).

¿Con qué frecuencia puedo tomar la píldora de emergencia?

No es un método anticonceptivo regular. Trate de usarlo raramente, solo en caso de emergencia. Pero nunca olvide: tiene menos efectos secundarios y riesgos para la salud que las píldoras para el aborto o el aborto en un hospital. En general, no debe tomarlo más de una vez dentro de un ciclo menstrual. Si la píldora de emergencia se usa en más de una ocasión durante un mismo ciclo menstrual, es más probable que altere su ciclo menstrual (período). Su médico, enfermera de práctica o clínica de planificación familiar pueden informarle sobre los métodos anticonceptivos a largo plazo para evitar que quede embarazada.

Sí estas embarazada

Las píldoras de emergencia no funcionan si ya está embarazada y no dañará un embarazo establecido o al bebé. Si cree que está embarazada, consulte a su médico o clínica de planificación familiar lo antes posible. Si ya ha tomado la píldora de emergencia una vez desde su último período y ahora descubre que está embarazada, no vuelva a tomar la píldora de emergencia.

¿Qué hacer si vomito después de tomar la píldora?

Después de tomar la píldora anticonceptiva de emergencia, algunas mujeres (aproximadamente 1 de cada 100) presentarán (vómitos). **Si vomita dentro de las siguientes 3 horas de haber tomado la píldora de emergencia, debe tomar otra vez la píldora de emergencia.** Entonces, vuelva a su farmacéutico, médico o clínica de planificación familiar para obtener otro paquete. Si el vómito se presenta

después de más de 3 horas de haber tomado la píldora, no necesita volver a tomar la píldora de emergencia.

¿Cómo sé que ha funcionado?

Sabrás que la píldora de emergencia ha funcionado cuando tenga su próximo período y parece un período normal.

¿Cuándo tienes que recurrir a tu médico?

- Si su período tiene más de 5 días de retraso o es inusualmente intenso o escaso
- Si todavía estás preocupada de estar embarazada.
- Si tiene dolor repentino o inusual en la parte inferior del abdomen y su período es tardío.
- Si tiene alguna duda sobre su salud o sobre los métodos anticonceptivos que más le convengan.

En este momento, Gedeon Richter se ha convertido en el fabricante número 1 de anticoncepción de emergencia*** y llega a más de 100 países con las píldoras anticonceptivas de emergencia de la más alta calidad en todo el mundo.

Gedeon Richter es una casa de investigación y desarrollo con sede principal en la ciudad de Budapest. Tiene una sólida experiencia en ginecología y actualmente se encuentra en fase de expansión en países de América Latina, donde Colombia ha sido elegida por la multinacional para iniciar sus operaciones directamente.

Gedeon Richter fabrica medicamentos desde 1901, tiene presencia en más de 100 países, con siete filiales de producción y desarrollo en el ámbito mundial: Alemania, Suiza, Polonia, Rusia, India, Rumanía y China. Gedeon Richter fabrica más de 200 medicamentos, centrando sus esfuerzos farmacéuticos en el cuidado de la salud de la mujer, biotecnológicos, biosimilares y productos de investigación original.

*** IMS 2015 en unidades y valores



ENCUENTRO REGIONAL COSTA ATLÁNTICA (ATLÁNTICO, BOLÍVAR, MAGDALENA Y SAN ANDRÉS ISLAS)

El pasado 13 de agosto se llevó a cabo el Encuentro Regional de Droguistas de Asocoldro para la regional de la Costa Atlántica. El evento que se realizó de forma virtual, contó con la presencia de la doctora Alba Rocío Rueda Gómez, Directora Ejecutiva Nacional de Asocoldro; el señor Luis Carlos Garzón, Presidente de la Junta Directiva Nacional de Asocoldro; el señor Brigadier General Mariano Botero Coy, Comandante de la región 8 de la Policía Nacional; el señor Mayor Edgar Narváez, Comandante del Gaula región 8 de la Policía Nacional; el señor Mayor Edwin Javier Olarte, de la Dirección de Seguridad Ciudadana de la Policía Nacional; el doctor Jorge Bernal, Asesor del Despacho del Gobernador del Magdalena; el doctor Álvaro González Hollman, Secretario de Salud de Bolívar; la doctora María Eugenia Barrios, de la



Oficina de I.V.C. de Medicamentos de la Secretaría de Bolívar; la doctora Jovana Vitola, de la Oficina de I.V.C. de Medicamentos de la Secretaría de Salud del Atlántico; la doctora Lourdes Tous, de la Oficina de I.V.C. de Medicamentos de la Secretaría de Salud de San Andrés Islas; el doctor Rafael Tapia, Coordinador de I.V.C. de Medicamentos de la Secretaría de Salud del Magdalena; la doctora Ligia Inés Oviedo Castaño, Jefe Oficina

Salud Pública de la Secretaría Distrital de Barranquilla; el doctor Guillermo Manjarrés, Oficina Medicamentos de la Secretaría Distrital de Santa Marta; la doctora Patricia Serrano, Coordinadora Académica del Área de Salud del Sena Regional Atlántico; la doctora Ana María Carrascal, Representante del Sena Regional Bolívar y el doctor Néstor Figueroa, Subgerente Regional de Coopidrogas.

ENCUENTRO REGIONAL ORIENTE (BOYACÁ, CASANARE, GUAINÍA, GUAVIARE, META Y VICHADA)

El pasado 26 de agosto se llevó a cabo el Encuentro Regional de Droguistas de Asocoldro para la regional de la Costa Atlántica. El evento que se realizó de forma virtual, contó con la presencia de la doctora Alba Rocío Rueda Gómez, Directora Ejecutiva Nacional de Asocoldro; el señor Luis Carlos Garzón, Presidente de la Junta Directiva Nacional de Asocoldro; el doctor Jorge Ovidio Cruz, Secretario Seccional de Salud del Meta; la doctora Enna Rossana Ruiz Parrado, Coordinadora de IVC de Medicamentos Secretaría de Salud del Meta; la doctora Julieta Palacio Pinzón, Coordinadora de IVC Medicamentos Secretaría de Salud del Casanare; la doctora Sara Leticia Baccare Niño, Oficina de IVC de Medicamentos Secretaría de Salud de Boyacá; el señor Teniente Rubén Darío Pérez



Contreras de la Oficina Dirección Ciudadana de la Policía Nacional, el señor Capitán Jonathan Espitia García, Comandante del GAULA de la Policía del Meta; el señor Capitán César Enrique Castellanos Merchán del Comando Departamento de Policía Guainía; el señor Mayor Germán David Oviedo Hidalgo del Comando Departamento de Policía Casanare; la doctora Diana Rocío Fernández Díaz, Líder

Competencias Laborales del Sena Regional Casanare, el doctor Dagoberto Juan Berdugo Hernández, Director del SENA Regional Boyacá y el doctor Edgar Augusto Braga Silva, Coordinador de Formación Profesional Integral del SENA Regional Guaviare.

AMIGO DROGUISTA

Aprovecha nuestro
convenio con



Asociación
Colombiana de
Droguistas Detallistas
ASOCOLDRO



LABORATORIO

Metrología, Ingeniería y
Técnicas Industriales

**Venta con certificado de calibración
Termohigrómetros y Termómetros.**



**Calibración de
Termohigrómetros y Termómetros.**

**Pregunta por la promoción del mes
¡Descuentos Exclusivos!**

Facilidades de Pago:



**La metrología al
alcance de todos**

www.minteksas.com

**COBERTURA
NACIONAL**

**Envíos a todo Colombia
sin costo adicional**

927 7512

319 6870894

323 4714474

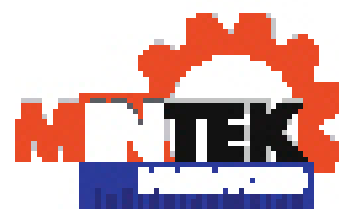
@mintekcolombia

@mintekcol

@mintekcolombia

comercial@minteksas.com

Tips de Metrología



Recomendaciones para la medición de temperatura

Por: MINTEK

Venta y calibración de termohigrómetros

La situación de emergencia sanitaria que actualmente vivimos en el país a causa del COVID-19 ha generado nuevos retos y desafíos para la sociedad y la industria. Debido a esto es imprescindible de hecho tomar todas las medidas de prevención y mitigación posibles que eviten mantener la propagación del virus. En ese orden de ideas, uno de los principales sistemas es la fiebre.



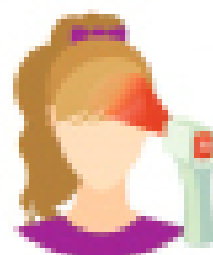
¿Por qué debemos medir la temperatura corporal?

Dado que la fiebre es uno de los principales síntomas del COVID-19, es importante **comenzar y seleccionar un instrumento adecuado para su medición**, en ese caso, la medición se debe realizar con un **termómetro**. Un error en la medición de la temperatura corporal puede derivarse en un diagnóstico incorrecto y por ende, promover la propagación del virus.

¿Cual termómetro se recomienda?



El **termómetro** recomendado para tomar mediciones de temperatura corporal es el **termómetro digital infrarrojo**, dado que no implica contacto directo con la persona. Es importante, antes de usarlo, leer el manual que trae todos los **termómetros infrarrojos** que funcionan en el momento son adecuados para medir temperatura corporal.



Existen dos tipos de **termómetros infrarrojos**: de uso corporal y de uso industrial. Es necesario verificar que el **termómetro** es de uso corporal, puesto que estos instrumentos cuentan con unas características y especificaciones especiales como la con el rango de medida, su alta precisión y confianza en las mediciones. Recuerda que **todos** **termómetros** son **digitales** para este fin específico.

#MediciónCorrecta

#CalibraciónCorrecta

25 DE NOVIEMBRE

**DÍA INTERNACIONAL
DE LA ELIMINACIÓN
DE LA VIOLENCIA
CONTRA LA MUJER**



FECHAS DE SALUD



Asociación
Colombiana de
Droguistas Detallistas
ASOCOLDRO

1 DE DICIEMBRE



**DÍA MUNDIAL DE LA
LUCHA CONTRA EL SIDA**

3 DE DICIEMBRE



**DÍA MUNDIAL DE
LAS PERSONAS CON
DISCAPACIDAD**



Un aliado de la salud visual

Conoce la
sensación del

**SPA DE
OJOS**

Vive una experiencia
relajante especializada
para personas con ojos
cansados y/o ojo seco
con el Programa Mark

**Paga 1 sesión, si te gusta tendrás
un descuento especial del 20%
en tus siguientes sesiones***

CONTÁCTENOS

746 89 99

318 615 1734

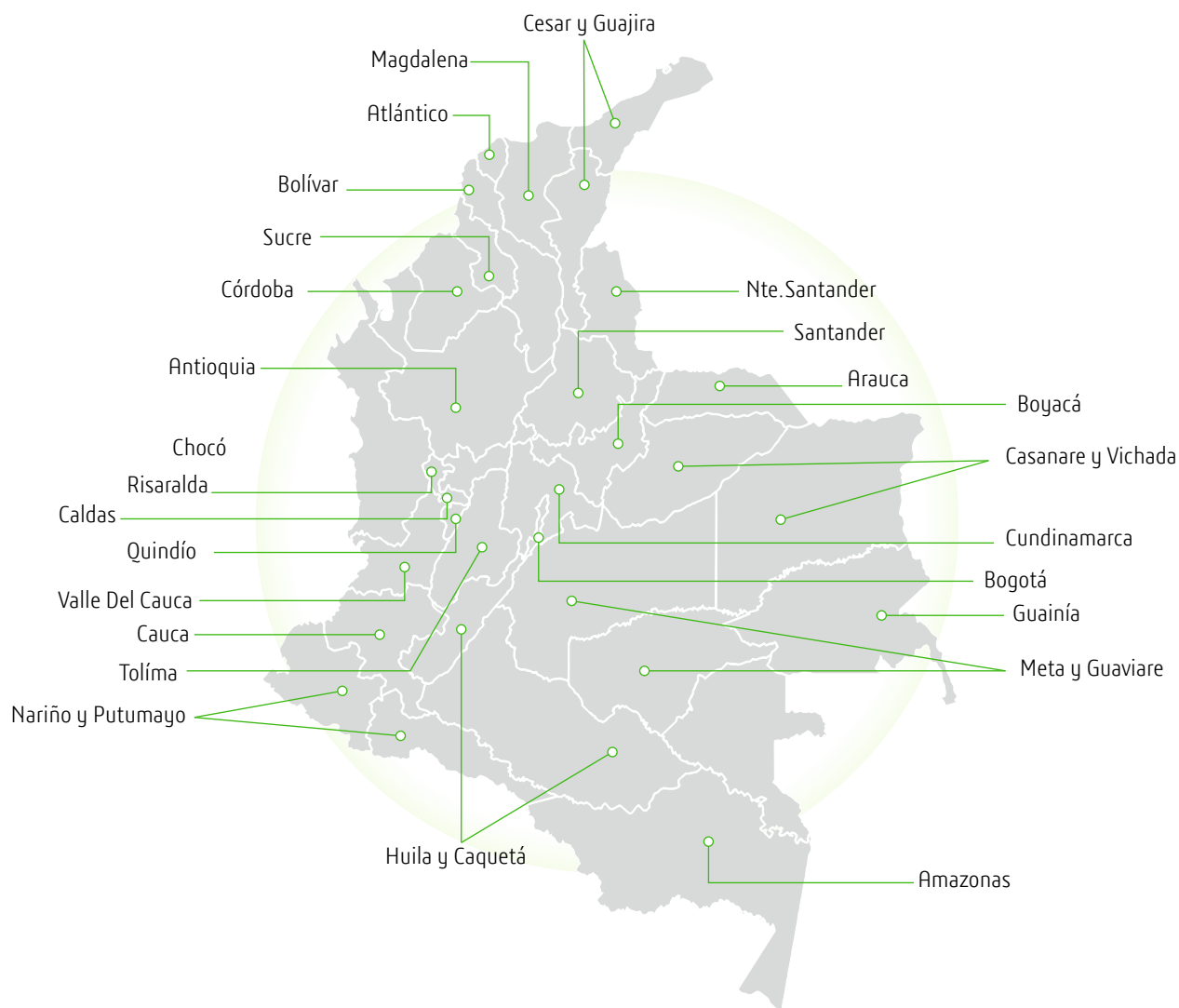
www.fundonal.org

*Aplican condiciones y restricciones

ASOCOLDRO

capacitando a todas
las regionales del

EL PAÍS



CAPACITACIONES

AGOSTO **SEPTIEMBRE**

Número de
capacitación

Departamento	AGOSTO	SEPTIEMBRE
Antioquia	2	5
Arauca	3	4
Atlántico	2	4
Bogotá	9	12
Bolívar	2	4
Boyacá	2	4
Caldas	2	4
Casanare y Vichada	3	4
Cauca	3	4
Cesar y Guajira	4	4
Chocó	2	4
Córdoba	3	4
Cundinamarca	2	4
Huila y Caquetá	2	4
Magdalena	2	4
Meta y Guaviare	3	4
Nariño y Putumayo	5	4
Nte. Santander	2	5
Quindío	2	4
Risaralda	2	4
Santander	2	5
Sucre	2	4
Tolima	2	4
Valle Del Cauca	4	5

Agosto

Secretaría de Salud - Procesos Misionales
(Selección, Adquisición, Recepción, Almacenamiento y Dispensación)

Dictada por: Secretaría de Salud. **Modo Virtual**

8 de Agosto: Guajira

Secretaría de Salud - Área Segura
(Protección de sus espacios en la droguería)

Dictada por: Secretaría de Salud. **Modo Virtual**

11 de Agosto: Bogotá

Secretaría de Salud - UES Valle Normatividad aplicada al funcionamiento de droguerías

Dictada por: Secretaría de Salud. **Modo Virtual**

12-14 de Agosto: Córdoba y Valle del Cauca

Secretaría de Salud - Protocolos de bioseguridad para la comercialización de medicamentos y dispositivos médicos en atención a la pandemia Covid -19.

Dictada por: Secretaría de Salud. **Modo Virtual**

15 de Agosto: Cesar

Cómo Atender una Visita de Inspección, Vigilancia y Control (IVC).

Dictada por: Secretaría Distrital de Salud. **Modo Virtual**

18 de Agosto: Nacional

Facturación Electrónica

Dictada por: Nodexum S.A.S. **Modo Virtual**

19 de Agosto: Nacional

Secretaría de Salud - Normatividad aplicada al funcionamiento de droguerías

Dictada por: Secretaría de Salud. **Modo Virtual**

20-25 de Agosto: Bogotá, Cauca, Nariño, Putumayo, Valle, Arauca, Guainía, Meta, Guaviare, Casanare, y Vichada.

Secretaría de Salud - Farmacovigilancia

Dictada por: Secretaría de Salud. **Modo Virtual**

27 de Agosto: Bogotá

Implementación de los protocolos de bioseguridad

Dictada por: Grupo ATA - ASOCOLDRO. **Modo Virtual**

28 de Agosto: Nacional

Septiembre

Reporte de ventas exentas de IVA

Dictada por: Holding Interactivo Virtual Empresarial. **Modo Virtual**

3 de Septiembre: Nacional

Implementación de los protocolos de bioseguridad

Dictada por: Grupo ATA - ASOCOLDRO. **Modo Virtual**

4 de Septiembre: Antioquia, Santander y Norte de Santander

Secretaría De Salud - Farmacovigilancia

Dictada por: Secretaría Distrital de Salud. **Modo Virtual**

5 de Septiembre: Bogotá

Pharmacy School "Cómo aumentar las ventas de la mano de la tecnología"

Dictada por: Universidad del Rosario y Secretaría de Salud **Modo Virtual**

8 de Septiembre: Nacional

Capacitación ABC estatutos y reglamentación estatutaria

Dictada por: Abo. Antonio Sarmiento **Modo Virtual**

10 -16 de Septiembre: Nacional/Comités

UES VALLE -Cómo Atender una Visita de Inspección, Vigilancia y Control (IVC)

Dictada por: UES VALLE - La Unidad Ejecutora de Saneamiento del Valle del Cauca. **Modo Virtual**

11 de Septiembre: Bogotá

Secretaría de Salud - Área Segura (Protección de sus espacios en la droguería).

Dictada por: Secretaría Distrital de Salud. **Modo Virtual**

15 de Septiembre: Bogotá

Secretaría de Salud - Normatividad aplicada al funcionamiento de droguerías

Dictada por: Secretaría Distrital de Salud. **Modo Virtual**

22 de Septiembre: Bogotá

Secretaría de Salud - Sistema Gestión de Calidad

Dictada por: Secretaría Distrital de Salud. **Modo Virtual**

28 de Septiembre: Bogotá

Si desea consultar información de las capacitaciones dictadas en este trimestre puede solicitarla al correo:

capacitacion@asocoldro.com

ALERTAS SANITARIAS



Por: Andrés Camilo Sierra
Coordinador de comunicaciones

Invima lanza alerta sobre Ranitidina inyectable y ordena retirar lotes en Colombia

El Instituto Nacional de Vigilancia de Medicamentos y Alimentos (Invima) informó el retiro preventivo de los lotes con principio activo de "Ranitidina solución inyectable".

La entidad reguladora explicó en la alerta sanitaria que encontró un posible riesgo debido a la presencia de niveles inaceptables de la nitrosamina nitrosodimetilamina (NDMA) en el producto, componentes que están clasificadas por la Agencia Internacional de Investigación del Cáncer (IARC) como 'probablemente carcinogénicas'.

Así mismo, el Invima le ordenó a las secretarías de salud departamentales, distritales y municipales que adelante las actividades de inspección vigilancia y control en los establecimientos donde poten-

cialmente puedan comercializar el producto con las características descritas.

Dichas entidades tienen la potestad de tomar las medidas que consideren necesarias y destruyan los lotes que encuentre disponibles para la venta al público. Además, deben informar al Invima si hallan el producto en los canales comerciales.

En cuanto a las Instituciones Prestadoras de Servicio de Salud (IPS) y los profesionales de la salud, deben abstenerse de comercializar y utilizar este producto, y si encuentran existencias se deben poner en cuarentena.

Entre tanto, los establecimientos distribuidores y comercializadores deben abstenerse de distribuir y comercializar este medicamento o pueden ser sancionados.

Fuente : <https://www.invima.gov.co/web/guest/medicamentos-y-productos-biologicos>



PUBLI-REPORTAJE

BODY
TECH®
ON

HAZ PARTE DE NUESTRO UNIVERSO DIGITAL

**PERSONAL
TRAINER**
ONLINE

ENTRENA CON LA MOTIVACIÓN DE
UN ENTRENADOR **EN VIVO**

NUTRICIÓN
VIRTUAL 
ASESORÍA NUTRICIONAL PROFESIONAL
ONLINE

**BODY
TECH@**
HOME

ENTRENADORES A DOMICILIO

**MY
COACH**

ENTRENA EN CASA
CON ASESORÍA **PROFESIONAL**



PLANES MENSUALES DESDE **\$19.900**
Y TARIFAS ESPECIALES PARA CONVENIOS CORPORATIVOS

— UN COACH PARA TI DONDE Y CUANDO QUIERAS —

INGRESA YA A WWW.BODYTECH.COM.CO

O ESCRÍBENOS A CORPORATIVOBGOTA@BODYTECHCORP.COM
Y RECIBE MÁS INFORMACIÓN

Alerta Sanitaria por comercialización fraudulenta del medicamento denominado "CYTOTECH TABLETA 200mcg"

El Instituto Nacional de Vigilancia de Medicamentos y Alimentos (Invima), notificó que el producto mencionado no cuenta con registro sanitario, debido a que el antiguo titular, Pfizer, decidió interrumpir su comercialización en Colombia de manera definitiva desde enero de 2014.

En tal virtud, el ente regulador hizo un llamado a todas las instituciones encargadas de la Inspección, Vigilancia y Control de Medicamentos en los diferentes establecimientos farmacéuticos y entidades de salud, para que en caso de encontrar existencias de este producto en el país, sean retirados de manera urgente por considerarse fraudulentos.

Dada la naturaleza del producto se desconoce su contenido, cadena de comercialización o condiciones de almacenamiento y transporte, por lo que,

según señaló el Invima, podría afectar su calidad, seguridad y eficacia.

Adicionalmente, la entidad lanzó un mensaje de alerta a la población por los posibles riesgos para la salud que puede tener el uso de este producto e invitó a la ciudadanía a abstenerse de adquirir este medicamento.

Medidas para la Red Nacional de Farmacovigilancia

El Invima solicita que desde los programas institucionales de Farmacovigilancia se realice la búsqueda activa para la detección de reacciones adversas que involucren este producto y se notifiquen a dicha entidad.

Si desea obtener mayor información comuníquese con el Invima a: invimafv@invima.gov.co

Fuente : <https://www.invima.gov.co/web/guest/medicamentos-y-productos-biologicos>

¿Ya tienes el servicio de
rastreo satelital para tu moto?



Aprovecha la alianza



Asociación
Colombiana de
Droguistas Detallistas
ASOCOLDRO



localizamos
Telemática Software Analítica

Contáctate con nuestro ejecutivo comercial
322 368 3693

CLIENTES SABELOTODO,

¿QUÉ HACER CON ELLOS?

En nuestro negocio, siempre nos vamos a encontrar con distintos tipos de clientes. Desde aquellos que les encanta desde el principio todo lo que hacemos y nuestros productos o servicios; aquellos que nos ponen "pero" por todo, y no se conforman fácilmente; hasta los que piensan que tienen todo el conocimiento sobre nuestro trabajo.

Ellos son los clientes sabelotodo, pero ¿qué hacer con ellos? Paciencia, pues son nuestros clientes y son parte esencial de nuestro negocio, trabajamos por y para ellos. Su opinión es muy importante porque nos motiva a mejorar, a dar siempre el 100% de nuestras capacidades para ofrecerles a ellos lo mejor de lo mejor.

Sin embargo, no debemos olvidar nunca que quien conoce mejor nuestro negocio, y que por algo lo creamos, somos nosotros. Tenemos el conocimiento y la experiencia necesaria para sacar adelante nuestra empresa; con esfuerzo, aprendizaje, disciplina, constancia, ganas, hemos sido capaces de desarrollar un producto o servicio que, a hoy, ha dado resultados. Y gracias a todo esto, tenemos el valor y la credibilidad para hacer saber a nuestros clientes y mostrarles, con respeto, que tenemos amplia experiencia, que sabemos lo que hacemos y que toda nuestra dedicación la pondremos a disposición de ellos para entregarles lo mejor de nuestro negocio.

La idea es conquistar a todos nuestros clientes, especialmente los difíciles, para que se sientan tranquilos y a gusto con nosotros.

Por eso, hoy queremos contarle sobre un tipo de cliente difícil en particular: El cliente sabelotodo; lo vamos a reconocer porque es aquel que cree que sabe mucho, y a veces es así. Muy seguramente, lo primero que hará es darle un discurso sobre todo lo que ya sabe, lo que necesita y desea. Pero ¿qué hacer con ellos?

Por lo general, son clientes exigentes que esperan ser bien atendidos y que se tengan en cuenta sus conocimientos; normalmente cuestionan todo lo que decimos, preguntan más de la cuenta.

Entendemos que todo esto puede llegar a ser complicado durante una reunión o conversación con ellos, pero ante todo debemos guardar la calma y actuar con mucho respeto.



Así que, si un día se cruza con un cliente de estos, aquí le van algunos consejos para que no se vaya a dejar sacar el mal genio, y mucho menos la confianza y seguridad que le ha dado tantos años de experiencia:

•**Escúchelos con atención.** Para ellos es importante ser reconocidos por lo que saben o simplemente quieren conversar, les gusta que se tenga en cuenta todo lo que tienen por decir. Por esto, dele la razón en lo que la tengan, muestre entusiasmo por lo que conocen. Un cliente que siente que su opinión es apreciada, baja un poco la guardia y será más abierto a escuchar otros puntos de vista.

•**No le discuta.** No trate de llevarle la contraria, no servirá de nada. Más fácil, trate de hacerle ver su punto de vista de forma indirecta. Cuénteles alguna anécdota o historia con otro cliente y otra situación en la que el resultado fue muy positivo gracias a la confianza que su cliente depositó en usted y la experiencia de su negocio.

•**Estudie y prepárese:** Preocúpese por todos los detalles de su negocio, es decir, en conocerlo 100 por ciento, quiénes son sus proveedores, ¿de dónde provienen los insumos?, ¿ese proveedor cumple con todas las medidas necesarias?, ¿qué está pasando en su gremio?, ¿qué está haciendo su competencia? En serio, con este tipo de clientes, es imprescindible.

•**Mantenga un equilibrio en la conversación:** Ya que sabe cómo es, deje que lleve un poco la batuta en la reunión y espere su momento para exponer puntos. Sea cordial y respetuoso.

•**Conquistelo:** Si logra llegar a un cliente sabelotodo, tendrá un cliente muy fiel que al final hablará bien de usted. Si lo conquista, con seguridad le comprará y recomendará.

Cuidado con la trampa del sabelotodo

A algunos de estos clientes les gusta preguntar por cosas que ya saben. Incluso preguntan por cosas tontas simplemente para ver qué responde. Si le responde de cualquier forma para salir del paso o le da la razón, habrá perdido a su cliente sabelotodo.

Fuente: <https://palante.com.co/clientes-sabelotodo-que-hacer-con-ellos/>.



EN COLOMBIA NO SE ACOSTUMBRA A COMPRAR EN LÍNEA

Aunque el comercio electrónico es un factor de competitividad en las economías de hoy, aún falta bastante para que se consolide en el país la cultura de comprar desde una pantalla.

Todavía hay un trecho importante por recorrer para que el comercio electrónico alcance el lugar que debería en la economía colombiana. Mientras en China las ventas en línea representan el 28,6 por ciento del total, y en Reino Unido el 18,2 por ciento, en el país, los colombianos solo hacen el 6,8 por ciento de las compras en tiendas virtuales.

Evidentemente, aún hay obstáculos grandes por superar, como el miedo al fraude digital, las limitaciones logísticas para la entrega de productos y los problemas de inclusión financiera, que tienen a más de la mitad de los colombianos prácticamente por fuera del mundo del dinero plástico.

Circula por estos días un estudio de la firma BlackSip, según el cual las transacciones digitales podrían alcanzar este año el 8,5 por ciento del PIB.

La proyección incluye los recaudos electrónicos (pagos de impuestos y facturas de servicios públicos), que no forman parte de la categoría eCommerce porque no son ventas de productos y servicios, pero que constituyen el 70 por ciento del total de este tipo de transacciones.

Es decir, la gran mayoría de estas operaciones en línea corresponden al recaudo de impuestos de los grandes contribuyentes, de tal modo que ventas de mercancías y servicios propiamente dichas serían –según BlackSip– el 30 por ciento de eso, algo así como el 2,5 por ciento del PIB.

Para María Fernanda Quiñones, presidenta de la Cámara Colombiana de Comercio Electrónico, muchos siguen pagando en efectivo.

Sin embargo, algunos han cuestionado fuertemente esa cifra. Incluso la Cámara Colombiana de Comercio Electrónico la considera exagerada e incorrecta. María Fernanda Quiñones, presidenta del gremio, cree que escasamente alcanza el 1 por ciento del PIB. No es un problema solo de Colombia.

El eCommerce en América Latina representa tan solo el 1,9 por ciento de las ventas minoristas en el mundo. Para no hablar del comercio electrónico entre empresas (conocido como business to business), más rezagado en relación con las tendencias internacionales. En Latinoamérica se mueven anualmente 92.000 millones de dólares en ventas, mientras que en Estados Unidos la cifra alcanza 928.000 millones de dólares en ese periodo.

En realidad no hay mediciones precisas. Cuando se dice que los establecimientos comerciales realizan en sus canales virtuales el 6,8 por ciento de las ventas, la cifra solo abarca los grandes comercios. La encuesta anual del Dane no incluye a las pymes del sector, que casi no participan en el eCommerce; así que, si se incluyeran las medianas y las pequeñas empresas, la tasa de participación de las ventas en línea sería aún menor.

En los últimos cinco años, Colombia ha vivido una explosión del eCommerce. Decenas de tiendas en internet y jornadas como HotSale, Ciber Monday y Black Friday han ayudado a popularizar el concepto de comprar desde una pantalla en lugar de desplazarse hasta el supermercado. El auge de Rappi, Uber Eats y otras empresas del segmento de domicilios puso su cuota, al empujar particularmente al



sector de alimentos y bebidas, que creció 500 por ciento.

En general, las ventas en línea del sector retail crecieron siete veces en los últimos cinco años y, al cerrar 2019, el aumento habrá crecido el 58 por ciento, según datos de BlackSip. Esta calcula que el comercio electrónico colombiano en el último año hizo ventas por 5.207 millones de dólares y ocupó el cuarto puesto en la región. Pero todavía anda lejos de Argentina, el tercero con ventas anuales de 11.000 millones de dólares. Brasil lidera, con ventas de 28.000 millones de dólares, y México le sigue con 18.000 millones de dólares.

No obstante, el comercio electrónico colombiano presenta una seria distorsión: los colombianos pagan en efectivo exactamente la mitad de las compras realizadas desde una pantalla, bien sea al momento de recibir el producto en casa, o caminando hasta un punto de pago tipo Vía Baloto o similares.

Estas modalidades (que solo existen en América Latina) tienen tanta importancia que la empresa Western Union estableció un servicio para recaudar en efectivo los pagos a tiendas en línea en el país. Lo mismo pasa con Rappi o Uber.

Esta forma de pago le resta eficiencia al modelo del eCommerce, porque la idea detrás de las ventas en línea no es solo comprar sino pagar electrónicamente, para beneficiar al ecosistema e impactar la economía de una nación. "Hay un porcentaje importante de personas que, teniendo tarjetas de crédito, prefieren pagar en efectivo y eso revela desconfianza", dice Quiñones, de la Cámara Colombiana de Comercio Electrónico.

"La baja bancarización y el miedo de los consumidores al fraude electrónico siguen siendo serios limitantes", explica Jorge Quiroga, CEO de BlackSip. Su estudio encontró que el 64 por ciento de las

personas encuestadas que dijeron no hacer compras online argumentó el temor al fraude como la causa principal para abstenerse.

Además, se requieren mejores políticas de retracto y devolución. "Hoy es muy difícil lograr que devuelvan el dinero ágilmente. El estatuto del consumidor lo permite hasta cinco días después de efectuada la compra, pero la respuesta de los bancos es que en 15 días hábiles verá reflejado eso", explica Quiroga.

Fuente: <https://www.semana.com/tecnologia/articulo/los-colombianos-no-se-acostumbran-a-comprar-en-linea/627159/>





Asociación
Colombiana de
Droguistas Detallistas
ASOCOLDRO

Asociado Asocoldrista

**LO INVITAMOS A CONSULTAR
NUESTRAS EDICIONES EN FORMATO DIGITAL**

¡Descargue y disfrute de la revista en
cualquier dispositivo y lugar!

<http://www.asocoldro.com/revistas>



**EN CASATORO
VOLKSWAGEN CALLE 170
NUNCA TE SENTIRÁS SOLO**



**Recuerda que en esta familia
siempre estamos disponibles para ti,
gracias al convenio con Asocolpro.**

**Contacta a tu asesor de confianza
y descubre por qué lo decimos.**

Margarita Lleras: 014 444 1444

**Asesoría Financiera y de Inversión
El especialista en Finanzas está disponible desde siempre. www.vw.com.co**



Volkswagen



**Financiamiento Volkswagen
Calle 170 4700 0000 - 77-00000000**



CRUZADA BLANCA

Una cruzada blanca es una cruzada un poco más difícil sin la palabra de ayuda.

4 LETRAS

CINC

DEE

OPTF

6USO

EIE

IHO

WADO

5 LETRAS

APURA

LLUL

TRZO

NCAR

QAMES

RANCO

BUAVE

TECHO

WORA7

6 LETRAS

BGOTE

DSIIR

ENREDO

ERQUIS

MUELLE

CRASTE

PRIVAS

REND A

REZARE

SONORA

7 LETRAS

ALECASE

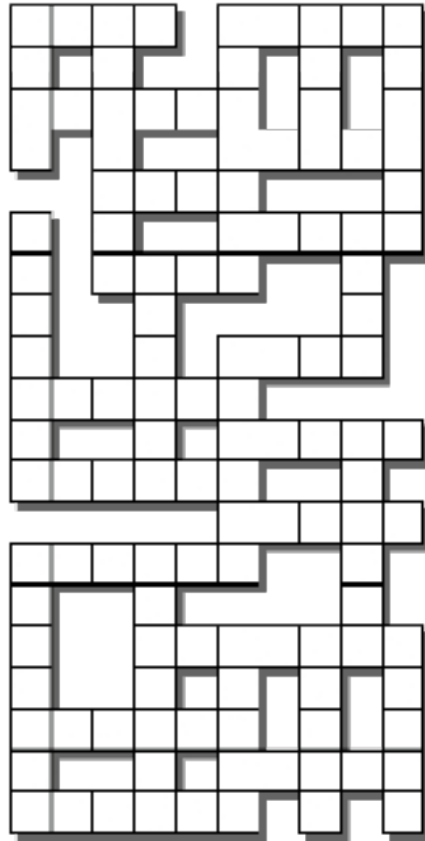
APRAME

DIALOGA

RECIBIR

TOSSES

TRIFOLI



SOPA CON REFRÁN

Encuentra las palabras que completan el siguiente refrán:

L _ _ C _ _ _ C _ _ _
Y EL C _ _ _ _ _ E _ _ _



SOLUCIÓN ANTERIOR

CRUCIBARRADO

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
1	P	A	C	T	A	S	P	E	R	A	S
2	A	G	A	J	B			K	A	I	A
3	K	L	I	N			J	L	I	P	A
4	T	A	R	E	I	S	A	C	R	I	O
5	I	C	E	L	L	J	V	I	O	S	O
6	C	A	N	A	I	A	E	R	F	M	A
7	I	I	A	S	A	R		A	M	O	S
8	F	I	S	A	R		A	H	O	I	I
9	A	I	E	N	E	C	B	A	S	E	S

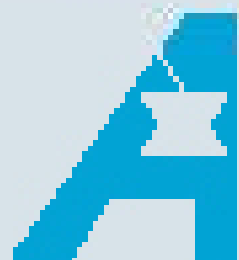
SOPA NUMÉRICA

1	8	7	5	4	6	5	8	7	6	8	1	1
2	1	1	0	5	2	7	1	7	5	2	1	
3	5	8	5	5	2	3	3	0	8	8	0	
4	5	0	7	4	2	0	5	2	6	5	0	
5	7	0	1	0	4	5	2	6	7	7	0	
6	2	2	5	4	7	2	5	4	8	5	4	
7	7	7	5	5	5	7	0	0	4	7	8	
8	4	8	4	0	7	1	8	5	6	9	7	
9	0	7	7	3	1	5	2	5	3	5	0	
10	5	8	0	0	0	0	0	4	7	1	7	
11	8	8	5	7	7	1	0	1	7	2	5	
12	1	6	7	0	6	0	4	0	6	2	4	
13	1	8	9	0	8	0	0	2	0	0	1	
14	5	0	0	5	2	5	0	5	8	1	4	
15	2	2	1	5	4	5	0	2	1	3	0	
16	0	0	5	2	6	0	1	4	7	5	0	
17	0	1	0	1	0	8	7	0	8	0	1	
18	0	1	5	5	4	2	8	2	6	1	7	
19	0	6	0	0	6	5	0	2	6	7	0	

editorial médica internacional 1000
Representantes exclusivos para Colombia de



Celebra su nuevo convenio con



Asociación
Colombiana de
Drogistas Detallistas
ASOCOLDRO

Para beneficio de sus asociados

10% OFF

- Libros
- E-books
- Formación continuada

RECOMENDAMOS:

- Diplomado en Farmacoconstrucción en la Oficina de Farmacia
- Diplomado en Optimización Farmacológica
- Curso Universitario Online Gestión de Substancias en la Oficina de Farmacia
- Reporte Universitario en Farmacoconstrucción
- Reporte Universitario en Nutrición Clínica y Salud Nutricional
- Reporte Universitario en Immunonutrición

Ingresa al código promocional

ASOCOLDRO2019

al momento de la compra en

www.editorialmedicapanamericana.com

SERVICIOS

GESTIÓN GREMIAL

Como único ente gremial que reúne a los droguistas detallistas colombianos, Asocoldro hace presencia en todos los estamentos gubernamentales y del sector privado donde los intereses de los droguistas puedan ser afectados o vulnerados, defendiendo siempre su importante labor en la salud pública; trabajando mancomunadamente en beneficio de los asociados.

La defensa se enfoca en demandar las normas que afectan al sector, en presentar proyectos de decretos de leyes que se requieran y que beneficien a las droguerías y farmacias, y en representar al afiliado en los procesos en que sean demandados o denunciados como consecuencia del ejercicio de la profesión del droguista.

ASESORÍA JURÍDICA

Orientación profesional y especializada de índole legal que comprende todas las áreas del derecho no solo en lo concerniente a la actividad comercial, sino también en los demás asuntos apremiantes de nuestros afiliados.

El departamento jurídico cuenta con profesionales en derecho que están dispuestos a brindar la asesoría requerida en pro de los intereses de los afiliados. Recuerde que la asesoría no tendrá ningún costo y para solicitarla puede contactarnos a través del correo electrónico: juridica@asocoldro.com o al teléfono (1) 3126542 ext. 109 en Bogotá y al celular 310 3018235.

Este servicio se presentará para casos apremiantes los 7 días de la semana en horario de oficina.

ASESORÍA TÉCNICO- SANITARIA

Asesoría personalizada dirigida por dos profesionales: un químico farmacéutico que lo orientará en los requisitos técnico-sanitarios de su droguería, elaboración de manuales, señalización, revisión de requerimientos formulados por parte de la secretaría de salud, entre otros. De igual manera, un abogado que lo asesorará en materia laboral, comercial y penal frente a todo lo concerniente a su establecimiento farmacéutico.

Solicite la visita y la Asesoría Técnico- Sanitaria sin ningún costo al correo electrónico: auxiliar.administrativo@asocoldro.com teléfono (1) 3126542 ext. 110. Cel: 316 516 2995 -318 726 8490.

ASESORÍA CONTABLE Y TRIBUTARIA

El departamento contable de Asocoldro presta este servicio a través de las líneas telefónicas de la Asociación sin ningún costo. Esta herramienta optimiza el control administrativo y fiscal eficientemente. Una buena contabilidad garantiza decisiones informadas y disminución de riesgos de requerimientos tributarios. Asocoldro provee respuestas para las principales dudas en materias contables y tributarias, aplicando criterios de objetividad y análisis de la información suministrada por los afiliados con absoluta confidencialidad.

Recuerde que la asesoría no tendrá ningún costo y para solicitarla puede contactarnos al teléfono (1) 3126542 ext. 105 o al correo electrónico: contabilidad@asocoldro.com

CAPACITACIONES

Uno de los aspectos más importantes para el emprendimiento y la competitividad es la formación, por eso ofrecemos a nuestros asociados cursos de: regencia de farmacia, auxiliar de servicios farmacéuticos, administración de medicamentos por vía intramuscular, farmacología, salud ocupacional, seminarios, y diplomados gerenciales y de alta calidad, entre otros.

Contamos con convenios con entidades como el SENA, Universidad Autónoma de Bucaramanga (UNAB) y la Universidad Nacional Abierta y a Distancia (UNAD), entre otros.

Recuerde que si usted requiere una capacitación no tendrá ningún costo y puede contactarnos a través de los correos electrónicos:

capitacion@asocoldro.com, asistente.capitacion@asocoldro.com
teléfono (1) 3126542 ext. 204- 203 en Bogotá o al celular 3168769418.

REVISTA INSTITUCIONAL

La revista Asocoldro ofrece a sus lectores una completa información acerca de los últimos acontecimientos de la asociación (Encuentros Regionales de Droguistas, capacitaciones, gestión gremial, entre otros) también contiene información de interés general, noticias, actualizaciones normativas, artículos científicos, clasificados y mucho más.

Acceda a la versión virtual de la revista Asocoldro a través de la página web www.asocoldro.com, en la sección revistas. Recuerde que nuestra revista está a su disposición. Si desea escribir y participar a través de artículos y/o contenidos comuníquese al teléfono: (1) 3126542 ext. 115 o escriba al correo comunicaciones@asocoldro.com
Para pautas (1) 3126542 ext. 119 o escriba al correo mercadeo@asocoldro.com

P.Q.R.S. (Peticiónes, Quejas, Reclamos y Sugerencias)

Por medio del servicio de P.Q.R.S., los asociados pueden expresar sus peticiones, quejas, reclamos, sugerencias y felicitaciones que tengan hacia la Asociación.

El aplicativo tiene como ventaja la respuesta inmediata a las situaciones que se le presenten en su droguería, el asociado recibirá asesoría directa de profesionales especializados en cada problemática que se tenga. Todas estas peticiones quedarán registradas en línea con el fin de revisar la trazabilidad y hacer seguimiento de cumplimiento a lo que el droguista requiera.

Esto se puede hacer a través de la página web www.asocoldro.com en el menú principal se encuentra la sección de P.Q.R.S.

CONVENIOS ASOCOLDRO

ASOCOLDRO propendiendo por el bienestar de sus asociados, ha generado varios convenios y alianzas estratégicas, con el fin de mejorar no solo la calidad de vida de los asociados si no propiciar espacios de esparcimiento en su entorno familiar.

Así mismo, nos permitimos aclarar que ASOCOLDRO SOLO SE LIMITA a BRINDAR INFORMACIÓN Y PUBLICIDAD A SUS AFILIADOS, de los servicios ofrecidos por las empresas con las que efectuamos convenios, razón por la cual Asocoldro NO REALIZA NI SE RESPONSABILIZA por recaudos de dinero, envíos o emisión de conceptos y demás aspectos derivados de la suscripción de los convenio, ni interviene ni responde ni directa o indirectamente por la prestación de los servicios ofrecidos por dichas empresas, o sus aliadas, responsabilidad que recae de manera única y exclusiva en ellas.



CORPORACIÓN PUNTO AZUL

Ayuda a tomar conciencia de medicamentos vencidos, deteriorados o parcialmente consumidos. Solicite y ubique su Punto Azul en su droguería.
Andrés Quintero Cel: 3168300604
Correo: tecnica@puntoazul.com.co



DOXA INTERNACIONAL

10% de descuento para la calibración y adquisición de termohigrómetros, indicadores de temperatura y tensiómetros. Contacto (4) 604 2924 ext. 203. Auxiliar comercial Damaris León Gómez Cel: 311 720 5131 Correo: comercial2@doxainternacional.com



TERMOHIGRÓMETROS

Excelentes descuentos a nivel nacional en termohigrómetros y calibración.
Contacto: Erasmo Benítez, celular 311-2193172
Teléfono fijo (1) 432 99 73



TIENDA MÉDICA

Disfruta de los beneficios que Tienda Médica tiene para ti 10% dto todos los productos 15% batas uniformes y dotaciones
escribenos 3183728990



HACEB

Yaira Velandía - Canal Institucional
Cel.:3012844716
Angie Ramirez Ejecutiva Cel.
3213007168



BODYTECH

Grandes descuentos en los servicios de gimnasio, para mayor información comunicarse con: Angey Johanna Alvarado Moreno
PBX: (571) 744-2222 Ext.40080
Fax: (571) 744-2261 Cel: (57) 313 2970835



UNAD

No dude en disfrutar del 15% de descuento en el costo de la matrícula del semestre de cualquier programa educativo ofertado. Contacto: Lyda Zareth Pinto E.
(1) 312 65 42. Ext. 204.



MINTEK S.A.S.

Aprovecha hasta el 16% de descuento en la calibración y venta de Termohigrómetros. Cobertura Nacional. Contacto: Magnolia Castiblanco (571) 9277512. Cel: 3196870894- 3234714474 Correo: calidad@minteksas.com



COOPSERFUN

Adquiera ya su seguro funerario con precios especiales. Cubrimiento familiar o unipersonal. Contacto: Fernando Ramírez (1)3126542 ext.112 Diego Vergara, celular: 316 481 58 68 Daniela Duarte, celular: 316 830 06 04



UNIVERSIDAD SANTIAGO DE CALI

Magnífico convenio para realizar certificación y calibración de los termohigrómetros. Aplica en los departamentos de Cauca y Valle del Cauca.
Contacto: (4) 518 30 83 – (4) 518 30 00



UNAB

Descuento del 20% por semestre para estudiar Regencia de Farmacia en modalidad virtual y en todos los programas de pregrado y posgrado presenciales, así como los cursos de educación no formal con un 10%. Contacto: Jenny Paola Montoya (7) 643 6111 ext. 440
E-mail: jmonto- ya625@unab.com



MAZDA

Un descuento sin igual, aproveche entre el 1.5% y 2% para estrenar carro.
Contacto: Diana Molano (1) 627 88 00 ext.115. Celular: 315 463 19 40



HOTEL ESTELAR S.A.

Aproveche las tarifas preferenciales y valores agregados que tiene Hoteles Estelar a nivel nacional. Contacto: Johanna puertas poveda Cel: 3186954607
Correo: Johanna.puertas@hotelesestelar.com



Nodexum S.A.S.

Proveedor Tecnológico autorizado por la DIAN trae para ti facturación Electrónica Ilimitada por tan solo \$290.000 al año. Comunícate con nosotros al (034)5906247 Ext. 102 o Gerardo Sanchez Guillen, Cel: 3014393024



EDITORIAL MÉDICA PANAMERICANA

El más grande y atractivo descuento del mercado en cursos 100% online. Contacto: Ronald Rodríguez, celular: 318 284 54 17. Teléfono: (1) 312 65 42 ext 119



RENAULT

Descuento del 3% sobre lista de precios y un 10% en accesorios y mantenimiento, hace de este convenio un placer para nuestros asociados. Contacto: Carolina Velasco Ospina Asesor Comercial-Bta-Chico Teléfono: 7437068109 celular: 3213630719



VOLKSWAGEN

No deje pasar estos grandiosos descuentos: 3% sobre lista de precios y 10% en mano de obra de mantenimiento del vehículo y películas de seguridad. Contacto: Margarita Llanos, celular: 316 466 19 89



GRUPO ATLAS DE SEGURIDAD INTEGRAL

Descuento en tu sistema de seguridad electrónico con apertura y cierre remoto por medio de una app con respaldo de una compañía con presencia a nivel nacional. Contacto: Jhessika Urreste. Cel: 3176361041 Correo: mercadeo@atlas.com.co



JUAN BAUTISTA SALUD OCUPACIONAL

Su aliado en medicina laboral. Exámenes de ingreso, periódicos; implementación de SG-SST, profesiogramas, Baterías de riesgo Psicosocial. Contáctenos: gestorcomercial@ocupacionaljb.com Teléfono: 7444003 ext. 124-126



CDM EQUIPOS S.A.

Bienvenido al comercio seguro, automatiza el proceso de cobro. Beneficio especial en precios del equipo CashDro en formato de renta. Cobertura Nacional Tel: (571) 7562029 Coordinador Juan Carlos Moreno Cel: 3137650387 correo: mercadeo@cdmequipos.com



SONRÍA

Estimado droguista gracias al convenio entre Asocoldro y Clínicas Sonría reciba descuentos hasta del 35% con la tarjeta Sonría. Sandra Guerra Cubillos Cel: 317 5050712 Correo: directorcomercialbog@sonria.com.co Ext: 1511 ó #262 gratuito.



EFACTY - DIMONEX

Si es dueño de una droguería podrá unirse al grupo de colaboradores de la red Efecty ó Dimonex, a través de la cual se podrá realizar: Giros Nacionales- Giros Internacionales- Pagos-Recargas-Recaudos. Contacto: Catherin Aragon. Cel: 3173831132 Claudia Cel: 318 3900027



MADERO TRAVEL

Este convenio busca beneficiar a todos los asociados y familiares de los mismos en la realización de sus viajes a destinos como: Argentina, Europa, Dubái, Turquía, Cancún, Punta Cana, Panamá, Perú y Brasil. Con descuentos que van desde un 3% hasta un 8%. Celular: 3102594436 Germán Sánchez - 3214857367 - Belisa Cano



SISTEGRA SST

¡Aprovecha los beneficios! 25% de descuento en tu SG-SST – Servicio Virtual a nivel nacional Contacto: (4) 366.7676 – (301) 527.6062 – asesor3@sistegrasst.com



KINESCENCIA

Vive la magia del teatro y la danza con descuentos en boletería para obras y talleres artísticos. Realiza tus eventos en espacios teatrales. Contacto: Camilo Salcedo Gil. Cel. 3212040457



PSICÓLOGA CLÍNICA JOHANNA DÍAZ

¡Durante todo mayo disfrute de un súper descuento en psicoterapia online. No dude en buscar ayuda si la necesita, estoy aquí para ayudarlo. Contácteme por Whatsapp: 3002744479 -Consultorio: 3219414899 www.psicologajohannadiaz.com



LOCALIZAMOS

Gracias al convenio entre Asocoldro y Localizamos TSA recibe precios especiales en el servicio de rastreo satelital. Contacto: Carlos A. Cardona Cel. 3104273797 Correo: coemrcialeje2@localizamos.co



Coopidrogas

Cooperativa Nacional de Droguistas Detallistas

DURANTE EL AÑO 2020

continuaremos trabajando con compromiso y dedicación por el cumplimiento de nuestra misión de proteger y propender por el droguista detallista colombiano, así como por el logro de nuestra visión; aquella que nos exige continuar siendo la organización más importante, líder, eficiente y sólida de la distribución de productos farmacéuticos y populares en Colombia.

www.coopidrogas.com.co

